



# Общее собрание членов Ассоциации НСРО РУСЛОМ.КОМ

Ассоциация

Виктор Викторович Ковшевный,  
директор Ассоциации НСРО РУСЛОМ.КОМ

22 ноября 2023, Москва, круглый стол

Влияние регулирования экспорта лома металлов на эффективность  
ломозаготовки и сырьевого обеспечения металлургии

По материалам РА Русмет



# ЕС: Закон о критическом сырье (CRMA)

- 13 ноября 2023 Совет и Европейский парламент достигли соглашения по предлагаемому регламенту, устанавливающему рамки для обеспечения безопасных и устойчивых поставок критически важного сырья (CRMA). Соглашение является предварительным, до официального принятия в обоих институтах. Среди прочего, временное соглашение сохраняет контрольные показатели в размере 10% для добычи сырья и 40% для переработки, но увеличивает контрольный показатель для вторичной переработки как минимум до 25% от годового потребления сырья в ЕС. Кроме того, должно быть существенно увеличено извлечение сырья, содержащегося в отходах.
- EuRIC рад видеть, что удалось избежать наихудшего сценария, сумев убедить различные государства-члены не поддерживать создание списка вторичного стратегического сырья и предложения, ограничивающие экспорт металлического лома. EuRIC также очень рад видеть, что многие из наших предложений были приняты к сведению. Вы можете ознакомиться с предварительным соглашением здесь.

ЦИФРОВОЙ ПЕРЕХОД

”ЗЕЛЕНЫЙ” ПЕРЕХОД

Brussels, 24 November 2023  
(OR. en)

15686/23

---

Interinstitutional File:  
2023/0079(COD)

---

COMPET 1142  
IND 614  
MI 1007  
POLCOM 281  
RELEX 1352  
RECH 518  
CODEC 2203  
INST 457  
PARLNAT 219  
WTO 180  
CCG 32

От: Генерального секретариата Совета  
Адресовано: Комитету постоянных представителей  
Тема: **Предложение по РЕГЛАМЕНТУ ЕВРОПЕЙСКОГО  
ПАРЛАМЕНТА И СОВЕТА, устанавливающему рамки для  
обеспечения безопасных и устойчивых поставок  
критически важного сырья и вносящему поправки в  
регламенты (ЕС)  
168/2013, (ЕС) 2018/858, 2018/1724 и (ЕС) 2019/1020**  
- Анализ окончательного компромиссного текста с целью  
согласования

#### Введение

1. На 16 марта 2023 года, Комиссия приняла проект постановления Европейского Парламента и Совета, устанавливающий основы обеспечения безопасной и устойчивой снабжения сырьем. Это предложение основано на статье 114 Договора о функционировании Европейского союза (ДФЕС),
2. Предложение по важнейшему сырью направлено на улучшение функционирования внутреннего рынка путем создания основы для обеспечения доступа Союза к надежным и устойчивым поставкам важнейшего сырья. Такой доступ необходим для того, чтобы помочь ЕС оборудовать мощности, которые потребуются для достижения его целей по производству возобновляемой энергии, для разработки стратегических производственных технологий, таких как полупроводники, и для достижения. Цели ЕС в области климатической нейтральности. Предложение Комиссии также направлено на повышение потенциала ЕС по мониторингу и снижению рисков перебоев в поставках критически важного сырья и повышению цикличности.
3. 11 апреля 2023 года Комитет Европейского парламента по промышленности, исследованиям и энергетике (ITRE) назначила г-жу Николу БИР (Renew, DE) докладчиком по этому предложению. Европейский парламент также назначил Комитет по окружающей среде (ENVI) ассоциированным органом, обязавшимся обсудить некоторые положения, в отношении которых они обладают исключительной компетенцией. ITRE Комитет проголосовал по своему окончательному отчету, а также по решению начать межведомственные переговоры 7 сентября 2023 года. Пленарное заседание одобрило это решение 14 сентября 2023.
4. Европейский экономический и социальный комитет представил заключение по предложению о 20 июля 2023. Европейский комитет регионов представил заключение по этому предложению 27 июля 2023

# Определения

Для целей настоящего Регламента применяются следующие определения:

(1) "сырье" означает вещество в обработанном или необработанном виде, используемое в качестве сырья для

производства промежуточных или конечных продуктов, за исключением веществ, преимущественно используемых

в качестве пищевых продуктов, кормов или топлива для сжигания;

(2) 'критически важное сырье' означает сырье, как определено в статье 4;

(3) 'стратегическое сырье' означает сырье, как определено в статье 3;

(4) "цепочка создания стоимости сырья" означает все виды деятельности и процессы, связанные с разведкой, добыча, переработка и вторичное использование сырья;

(5) "разведка" означает все виды деятельности, направленные на выявление и установление свойств залежей полезных ископаемых;

(6) 'добыча' означает извлечение руд, минералов и растительных продуктов из их первоначального источника в качестве основного продукта или в качестве побочного продукта, в том числе из подземных залежей полезных ископаемых, залегания полезных ископаемых под водой, морского рассола и деревьев и из них.;

(7) 'Объединенная добывающая мощность' означает совокупность максимальных годовых объемов добычи руд, минералов, растительных продуктов и концентратов содержащие стратегическое сырье, включая операции по переработке, которые обычно проводятся на месте добычи или вблизи него, расположенном в Союзе;

(7a) "залежи полезных ископаемых" означают любой отдельный минерал или комбинацию минералов, встречающихся в массе или месторождении, представляющих потенциальный экономический интерес;

(8) 'запасы' означают все залежи полезных ископаемых, добыча которых экономически целесообразна в данных

рыночных условиях;

(9) 'обработка' означает все физические, химические и биологические процессы, участвующие в

преобразование сырья из руд, минералов, растительных продуктов или отходов в чистые металлы, сплавы или другие экономически полезные формы, включая, но не ограничиваясь

этим, обогащение, сепарацию, плавку и рафинирование, и исключая металлообработку и дальнейшую трансформацию в промежуточные и конечные товары;

(10) 'Перерабатывающие мощности Союза' означают совокупность максимальных годовых

объемов производства операций по переработке стратегического сырья, исключая такие операции

, которые обычно проводятся на месте добычи или вблизи него, расположенном в Союзе;

(11) 'вторичная переработка' означает вторичную переработку по смыслу Директивы 2008/98/ЕС;

(12) 'Мощности Союза по переработке отходов' означают совокупность максимального годового объема производства

операций по переработке стратегического сырья после повторной переработки, включая сортировку и предварительную обработку отходов и их переработку во вторичное сырье,

расположенных

на территории Союза;

(13) 'годовое потребление стратегического сырья' означает совокупный объем стратегического сырья, потребляемого предприятиями, созданными в Союзе, в

переработанном виде.

форме, за исключением стратегического сырья, входящего в состав промежуточных или конечных продуктов

, размещаемых на рынке Союза;

(14) "риск поставок" означает риск поставок, рассчитанный в соответствии с Приложением II;

# Определения

(15а) 'проект по производству критически важного сырья' означает любое планируемое предприятие или планируемое значительное расширение или перепрофилирование существующего предприятия, занимающегося добычей, переработкой или рециркуляцией критически важного сырья, как определено в статье 4.;

(16) 'заказчик' означает предприятие, заключившее соглашение о взаиморасчетах с организатором проекта;

(17) 'соглашение о взаиморасчетах' означает любое договорное соглашение между предприятием и организатором проекта, содержащее либо обязательство со стороны предприятия приобрести долю сырья, произведенного в рамках конкретного сырьевого проекта в течение определенного периода времени, или обязательство со стороны организатора проекта предоставить предприятию возможность сделать это;

(18) 'организатор проекта' означает любое предприятие или консорциум предприятий, разрабатывающих проект по производству сырья;

(19) 'процесс выдачи разрешений' означает процесс, охватывающий все соответствующие "разрешения на" строительство и эксплуатацию важнейших сырьевых объектов, включая разрешения на строительство, химическую обработку и подключение к электросетям, а также экологические оценки и разрешения, если таковые имеются. требуемый и охватывающий все заявки и процедуры, начиная с подтверждения того, что заявка заполнена, и заканчивая уведомлением о всеобъемлющем решении о результатах процедуры ответственным пунктом единого контакта, упомянутым в статье 8(1);

(20) 'всеобъемлющее решение' означает решение или совокупность решений, принятых органами государственной власти государств-членов, которые определяют, уполномочен ли организатор проекта осуществлять проект по производству сырья, без ущерба для любого решения, принятого в контексте процедуры обжалования.;

(20а) 'национальная программа' означает национальную программу или обобщенный набор программ, охватывающих всю территорию, подготовленных и принятых национальными и региональными органами власти;

(21) 'общая разведка' означает разведку на национальном или региональном уровне, не включая целевую разведку;

(22) 'целевая разведка' означает детальное изучение отдельных залежей полезных ископаемых;

(23)

(24) "прогнозная карта" означает карту, на которой указаны районы, которые, вероятно, содержат залежи данного сырья;

(25) 'перебои в поставках' означают неожиданное значительное снижение доступности сырья или значительное повышение цены на сырье сверх обычной волатильности рыночных цен;

(26) 'цепочка поставок сырья' означает все виды деятельности и процессы цепочки создания стоимости сырья вплоть до момента, когда сырье используется в качестве сырья для производства промежуточных или конечных продуктов;

(27) "стратегии смягчения последствий" означают политику, разработанную экономическим оператором для ограничения воздействия вероятности перебоев в поставках в его цепочке поставок или для смягчения ущерба, причиненного таким перебоем в его экономической деятельности;

(28) 'ключевые операторы рынка' означают предприятия в цепочке поставок критически важного сырья Союза и перерабатывающие компании, потребляющие критически важное сырье, надежное функционирование которых имеет важное значение для поставок критически важного сырья;

(29) 'стратегический запас' означает количество определенного сырья в любой форме, которое хранится государственным или частным оператором с целью его высвобождения в случае перебоев в поставках.

# Определения

(30) 'крупная компания' означает любую компанию, в которой в среднем работало более 500 сотрудников и чистый оборот по всему миру составил более 150 миллионов евро за последний финансовый год, за который была подготовлена годовая финансовая отчетность;

(31) "стратегические технологии" означают ключевые технологии, способствующие переходу к "зеленым" и цифровым технологиям, а также к оборонным и аэрокосмическим применениям;

(32) 'совет директоров' означает административный или надзорный орган, ответственный за надзор за исполнительным руководством компании, или, если такого органа не существует, лицо или лица, выполняющие эквивалентные функции;

(32a) 'отходы' означают отходы по смыслу Директивы 2008/98/ЕС;

(33) "сбор" означает сбор по смыслу Директивы 2008/98/ЕС;

(34) 'лечение' означает лечение по смыслу Директивы 2008/98/ЕС;

(35) 'восстановление' означает восстановление по смыслу Директивы 2008/98/ЕС;

(35a) "повторное использование" означает повторное использование по смыслу Директивы 2008/98/ЕС;

(36) 'отходы добывающей промышленности' означают отходы добывающей промышленности по смыслу Директивы 2006/21/ЕС;

(37) 'предприятие по переработке отходов' означает предприятие по переработке отходов по смыслу Директивы 2006/21/ЕС;

(38) 'предварительная экономическая оценка' означает концептуальную оценку потенциальной экономической целесообразности сырьевого проекта по извлечению критически важного сырья из отходов добывающей промышленности на ранней стадии;

(39) "устройство магнитно-резонансной томографии" означает неинвазивное медицинское устройство, использующее магнитные поля для получения анатомических изображений, или любое другое устройство, использующее магнитные поля для получения изображений внутренней части объекта;

(40) 'генератор энергии ветра' означает часть береговой или оффшорной ветряной турбины, которая преобразует механическую энергию ротора в электрическую энергию;

(41) 'промышленный робот' означает автоматически управляемый, перепрограммируемый, многоцелевой манипулятор, программируемый по трем или более осям, который может быть стационарным или мобильным для использования в системах промышленной автоматизации.;

(42) 'механическое транспортное средство' означает любое официально утвержденное транспортное средство категории M или N по смыслу Регламента (ЕС) 2018/858;

(43) 'легкое транспортное средство' означает любое легкое колесное транспортное средство, которое может приводиться в движение только электродвигателем или комбинацией энергии двигателя и человека, включая электрические скутеры, электровелосипеды и официально утвержденные транспортные средства категории L по смыслу Регламента (ЕС) № 168/2013;

(44) 'генератор охлаждения' означает часть системы охлаждения, которая создает перепад температур, позволяющий отводить тепло из охлаждаемого помещения или технологического процесса с использованием цикла электрического сжатия пара.;

(45) 'тепловой насос' означает часть системы отопления, которая создает перепад температур, позволяющий подавать тепло в обогреваемое помещение или технологический процесс, используя цикл электрического сжатия пара;

(46) 'электродвигатель' означает устройство, преобразующее электрическую входную мощность в механическую выходную мощность в виде вращения со скоростью вращения и крутящим моментом, которые зависят от факторов, включая частоту питающего напряжения и количество полюсов двигателя, и с номинальной мощностью, равной или превышающей 0,12 кВт;

(47) 'автоматическая стиральная машина' означает стиральную машину, в которой загрузка полностью обрабатывается стиральной машиной без необходимости вмешательства пользователя в любой момент выполнения программы;

# Определения

- (48) 'сушилка для белья' означает прибор, в котором текстильные изделия сушатся путем переворачивания во вращающемся барабане, через который пропускается нагретый воздух;
- (49) "микроволновая печь" означает любой прибор, предназначенный для разогрева пищи с использованием электромагнитной энергии;
- (50) 'пылесос' означает прибор, который удаляет грязь с очищаемой поверхности с помощью воздушного потока, создаваемого под давлением, создаваемым внутри устройства;
- (51) "посудомоечная машина" означает машину, которая очищает и ополаскивает посуду;
- (52) "постоянный магнит" означает магнит, который сохраняет свой магнетизм после удаления из внешнего магнитного поля;
- (53) 'носитель данных' означает линейный символ штрих-кода, двумерный символ или другой носитель автоматической идентификации для сбора данных, который может быть считан устройством;
- (54) 'уникальный идентификатор продукта' означает уникальную строку символов для идентификации продуктов;
- (55) 'магнитное покрытие' означает слой материала, обычно используемого для защиты магнитов от коррозии;
- (56) 'удаление' означает ручную, механическую, химическую, термическую или металлургическую обработку, в результате которой целевые компоненты или материалы идентифицируются как отдельный выходной поток или часть выходного потока;
- (57) "переработчик" означает любое физическое или юридическое лицо, осуществляющее переработку на разрешенном объекте;
- (58) 'обеспечение доступности на рынке' означает любую поставку продукта для распространения, потребления или использования на рынке Союза в ходе коммерческой деятельности, будь то в обмен на оплату или бесплатно;

- (59) "критический тип сырья" означает поступающее на рынок критическое сырье, отличающееся стадией переработки, химическим составом, географическим происхождением или используемыми методами производства;
- (60) 'размещение на рынке' означает первое появление продукта на рынке Союза;
- (61) 'оценка соответствия' означает процесс, демонстрирующий, были ли выполнены требования, изложенные Статьи 27, 28 или 34;
- (62) 'Стратегическое партнерство' означает обязательство между Союзом и третьей страной или зарубежными странами и территориями (ОСТ) расширять сотрудничество, связанное с цепочкой создания стоимости сырья, которое устанавливается посредством необязательного документа, устанавливающего конкретные действия, представляющие взаимный интерес, которые способствуют выгодным результатам для обоих партнеров.
- (62a) 'управление с участием многих заинтересованных сторон' означает формальную, значимую и содержательную роль различных типов заинтересованных сторон, включая, по крайней мере, гражданское общество, в принятии решений по схеме, задокументированную в виде мандата, технического задания или других доказательств, которые подтверждают или подкрепляют участие представители многих заинтересованных сторон схемы.

# Список критически важного сырья

1. Сырье, перечисленное в разделе 1 Приложения II, должно, в том числе в необработанном виде, на любой стадии переработки и когда оно образуется в качестве побочного продукта других процессов извлечения, переработки или рециркуляции, рассматриваться как критически важное сырье.
2. Комиссия уполномочена принимать делегированные акты в соответствии со статьей 36 для внесения поправок в раздел 1 Приложения II с целью обновления списка критически важного сырья. Обновленный список критически важного сырья должен включать стратегическое сырье, перечисленное в Приложении I, раздел 1, а также любое другое сырье, которое достигает или превышает пороговые значения как для экономической значимости, так и для риска поставок, указанные в пункте 3. Экономическая значимость и риск поставок должны рассчитываться в соответствии с разделом 2 приложения II.
3. Пороговые значения должны быть равны 1 для риска поставок и 2,8 для экономической значимости.
4. Комиссия должна пересмотреть и, при необходимости, обновить, в соответствии с пунктом 2, список критически важных сырьевых материалов к [ОП, пожалуйста, вставьте: через три года после даты вступления в силу настоящего Регламента] и, по крайней мере, каждые 3 года после этого.

# Укрепление цепочки создания стоимости сырья Союза/СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРОЕКТЫ/Контрольные показатели

1. Комиссия и государства-члены должны укреплять различные этапы цепочки создания стоимости стратегического сырья посредством мер, предусмотренных в настоящей главе, с целью:

(а) обеспечить, чтобы к 2030 году мощности Союза по каждому стратегическому виду сырья значительно увеличились, с тем чтобы в целом мощности Союза приблизились или достигли следующих контрольных показателей:

(i) Добывающие мощности Союза способны извлекать руды, минералы или концентраты необходимо производить не менее 10% годового потребления стратегического сырья Союзом в той мере, в какой это позволяют запасы Союза;

(ii) перерабатывающие мощности Союза, включая все промежуточные стадии переработки, способны производить не менее 40% годового потребления стратегического сырья Союзом;

(iii) мощности Союза по переработке отходов, включая все промежуточные этапы переработки, способны производить не менее 25% годового потребления стратегического сырья Союзом и способны перерабатывать значительно увеличивающееся количество каждого стратегического сырья в виде отходов.

(b) диверсифицировать импорт стратегического сырья Союза с целью обеспечения того, чтобы к 2030 году ежегодное потребление каждого стратегического сырья Союзом на любой соответствующей стадии переработки могло зависеть от импорта из нескольких третьих стран, ни одна из которых не обеспечивает более 65% годового потребления Союза. потребление.

2. Комиссия и государства-члены должны предпринять усилия по стимулированию технологического прогресса и ресурсоэффективности, чтобы умерить ожидаемый рост в Союзе потребление критически важного сырья ниже базового прогноза, указанного в Статье 42(-1), посредством соответствующих мер, изложенных в этом разделе и разделе 1

3 К 1 января 2027 года Комиссия должна принять делегированный акт в соответствии с Статьей 36 дополнить настоящий Регламент, предусмотрев контрольные показатели мощности Союза по переработке выраженные в виде доли стратегического сырья, доступного в соответствующих потоках отходов. С этой целью делегированный орган должен указать потоки отходов и стратегическое сырье материалы внутри них, для которых имеется достаточная информация о соответствующих объемах отходов и их стратегическом содержании в сырье на основе требований к отчетности Директивы 2000/53 (Директива о транспортных средствах с истекшим сроком службы), Директивы 2008/98/ЕС (Отходы Рамочная директива), Директива 2012/19/ЕС (Отходы электротехники и электроники Директива по оборудованию) и Регламент (ЕС) 2023/1542 (Регламент по батареям), позволяющий оценить возможности Союза по переработке как долю стратегического сырья, содержащегося в соответствующих потоках отходов. Кроме того, делегированный акт устанавливает контрольный показатель мощности Союза по переработке, основанный на мощности по переработке каждого стратегического сырья в соответствующих потоках отходов , определенных в соответствии с подпунктом 2.

Комиссия определяет уровень мощности по переработке, упомянутый в подпункте 3, на основе следующих элементов:

(а) текущая мощность Союза по переработке, выраженная как доля стратегического сырья, доступного в соответствующих потоках отходов; (b) степень, в которой стратегическое сырье может быть извлечено из этих отходов потоков, принимая во внимание технологическую и экономическую целесообразность; (с) другие целевые показатели, установленные в других законодательных актах Союза, имеющих отношение к извлечению стратегического сырья из отходов.

Комиссия уполномочена обновлять делегированный акт, если в результате оценки, упомянутой в статье 46(1а), становится доступной информация о соответствующих объемах отходов и содержании стратегического сырья в дальнейших потоках отходов.

# Критерии признания стратегических проектов



1. После подачи заявки организатором проекта и в соответствии с процедурой, установленной в статье 6, Комиссия признает стратегическими проектами проекты, связанные с сырьем, которые отвечают следующим критериям:



(а) проект внесет существенный вклад в обеспечение безопасности поставок стратегического сырья в Союз;



(б) проект является или станет технически осуществимым в разумные сроки, и ожидаемый объем производства по проекту может быть оценен с достаточным уровнем уверенности;

# Критерии признания стратегических проектов

(с) проект будет осуществляться устойчиво, в частности, в том, что касается

мониторинга, предотвращения и минимизации воздействия на окружающую среду, предотвращения

и минимизации социально неблагоприятных воздействий посредством использования социально

ответственных практик, включая уважение прав человека, коренных народов и трудовых

прав, в частности в случае принудительного переселения, качества потенциал трудоустройства и

значимое взаимодействие с местными сообществами и соответствующими социальными партнерами, а также

использование прозрачной деловой практики с адекватной политикой соблюдения требований для предотвращения

и минимизировать риски неблагоприятного воздействия на надлежащее функционирование государственного

управления, включая коррупцию и взяточничество;

(d) для проектов в Союзе создание, эксплуатация или производство проекта

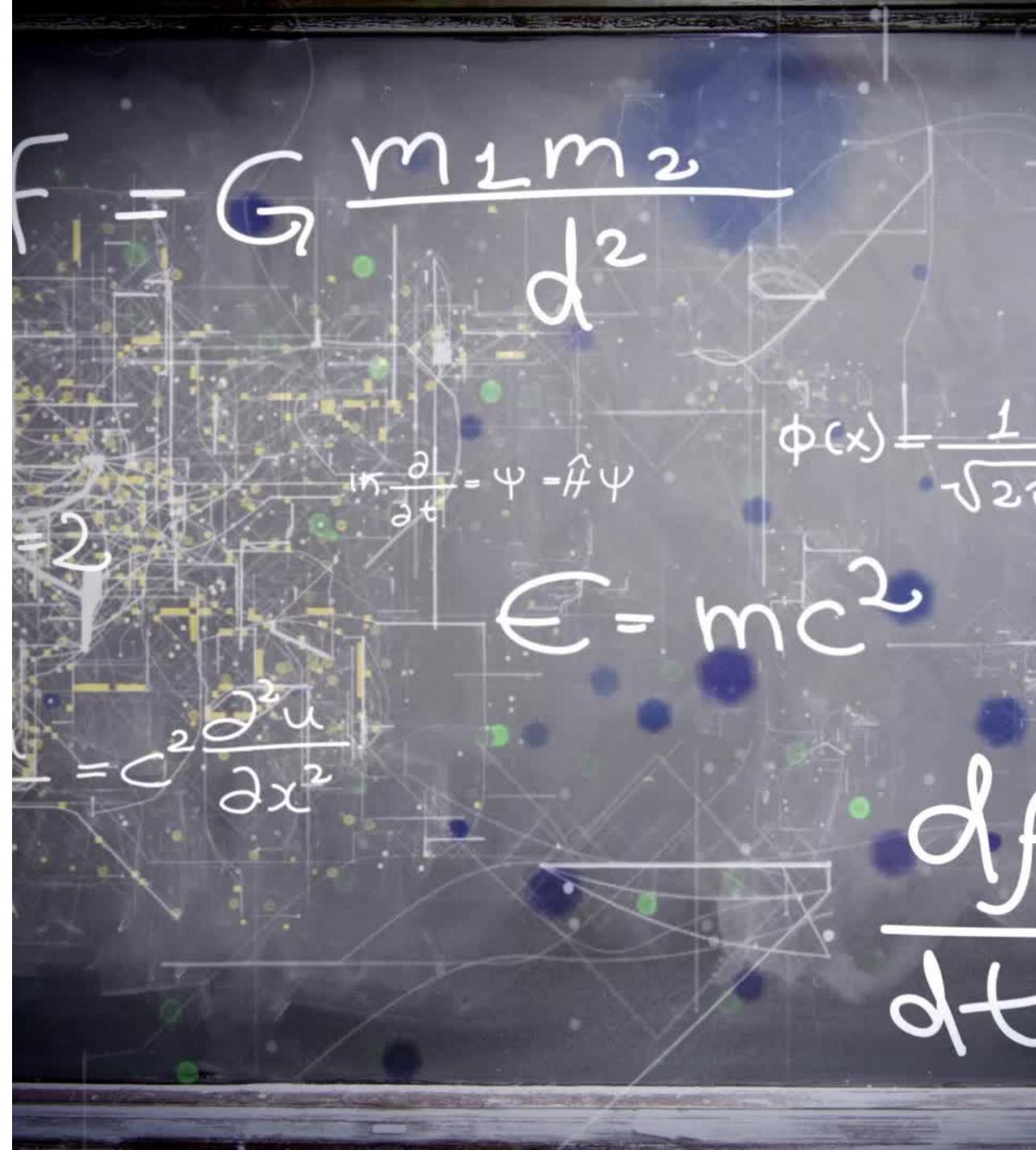
будут иметь трансграничные выгоды за пределами соответствующего государства-члена, в том числе для

нижестоящих секторов;

(e) для проектов в третьих странах, которые являются странами с формирующимся рынком или развивающейся экономикой,

проект был бы взаимовыгодным для Союза и соответствующей третьей страны

за счет увеличения стоимости в этой стране.





# Критерии признания стратегических проектов

2. Соответствие критериям признания, изложенным в пункте 1, должно оцениваться Комиссией в соответствии с элементами и доказательствами, изложенными в приложении III.

Комиссия уполномочена принимать делегированные акты в соответствии со статьей 36 вносить поправки в Приложение III с целью адаптации элементов и доказательств, которые должны приниматься во внимание при оценке соответствия критериям признания, изложенным в пункте 1, к техническому и научному прогрессу или учитывать изменения в законодательстве Союза или международные документы, перечисленные в пункте 4 приложения III, или принятие дополнительного законодательства Союза или международных институтов

3. Признание проекта стратегическим проектом не влияет на требования, применимые к соответствующему проекту или организатору проекта в соответствии с международным законодательством, законодательством Союза или национальным законодательством.

# СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СЫРЬЕ

(-a) Бокситы/глинозем/Алюминий

(a) висмут

(б) Бор - металлургический сорт

(в) кобальт

(г) медь

(e) галлий

(f) Германий

(g) Литий - для аккумуляторных батарей

(h) Металлический магний

(i) Марганец - для аккумуляторных батарей

(j) Графит - для аккумуляторных батарей

(k) никель - для аккумуляторных батарей

(l) Металлы платиновой группы

(m) редкоземельные элементы для магнитов (Nd, Pr, Tb, Dy, Gd, Sm и Ce)

15686/23 RGP/FDC/ae 144

Приложение I COMPET.1 EN

(n) Металлический кремний

(o) Металлический титан

(p) вольфрам

# МЕТОДОЛОГИЯ ВЫБОРА СТРАТЕГИЧЕСКОГО СЫРЬЯ

1. Стратегическая важность определяется на основе актуальности сырья для перехода к "зеленым" технологиям и цифровым технологиям, а также для оборонных и аэрокосмических применений в соответствии со следующими критериями:

- (а) количество стратегических технологий, использующих сырье в качестве входных данных;
- (б) количество сырья, необходимого для производства соответствующих стратегических технологий;
- (с) ожидаемый глобальный спрос на соответствующие стратегические технологии.

2. Прогнозируемый рост спроса ( $DF/C,\tau$ ) рассчитывается следующим образом:

$$D_{F/C,\tau} = \frac{DF_{\tau}}{GS_{\tau_0}}$$

где:

$DF_{\tau}$  - прогноз мирового годового спроса на сырье в году  $\tau$ ;

$GS_{\tau_0}$  - мировое годовое производство сырья за отчетный период  $\tau_0$ .

3. Сложность увеличения производства должна определяться с учетом, по крайней мере:

- (а) текущего глобального годового объема производства сырья;
- (б) соотношение запасов к добыче сырья, основанное на известных запасах экономически извлекаемых геологических ресурсов и текущей мировой годовой добыче;
- (с) сроки реализации новых проектов, увеличивающих производственные мощности, при наличии достоверной информации.

# СПИСОК КРИТИЧЕСКИ ВАЖНОГО СЫРЬЯ

- (a) Сурьма
- (b) Мышьяк
- (c) Боксит/глинозем/Алюминий
- (d) Барит
- (e) Бериллий
- (f) Висмут
- (g) бор
- (h) кобальт
- (i) коксующийся уголь
- (j) Медь
- (k) Полевой шпат
- (l) Плавленый шпат
- (m) галлий
- (n) Германий
- (o) гафний
- (p) Гелий
- (q) Тяжелые редкоземельные элементы
- (r) Легкие редкоземельные элементы
- (s) Литий
- (t) Магний
- (u) марганец
- (v) Графит
- (w) Никель для аккумуляторных батарей
- (x) ниобий
- (y) Фосфатная порода
- (z) Фосфор
- (aa) Металлы платиновой группы
- (bb) Скандий
- (cc) Металлический кремний
- (dd) стронций
- (ee) тантал
- (ff) Металлический титан
- (gg) Вольфрам
- (hh) ванадий

# СТРАТЕГИЯ ОТРАСЛИ: МЕЖДУНАРОДНАЯ ПОВЕСТКА

Какой из образовательных курсов, планируемых Руслон.ком совместно с ВУЗами в 2024 г. Вам интересен?

32% Обращение с ломом и отходами черных, цветных и драгоценных металлов

28% Диверсификация ломозаготовительного бизнеса.

39% Оптимизация торгово-закупочной деятельности в сфере оборота лома для ломопереработчиков и мет. пред.

21% Ломообразование и эффективное управление процессами выбытия лома с предприятий

- Разработка концепции развития отрасли переработки металлолома в России до 2030 года и на перспективу до 2050 года является многогранной задачей, требующей рассмотрения различных элементов, включая принципы ESG, повышение эффективности, изменения в законодательстве и более широкий контекст экономики замкнутого цикла. Вот структурированный подход к разработке такого видения

# Видение 2030: Укрепление фундамента

**1) Интеграция ESG: К 2030 году отрасль переработки металлолома в России стремится к полной интеграции принципов ESG в свою деятельность. Это означает:**

- Экологический: Внедрение передовых технологий переработки, которые сводят к минимуму воздействие на окружающую среду и потребление энергии.
- Социальный: Обеспечение справедливой трудовой практики и вклад в развитие сообщества.
- Управление: Поддержание высоких стандартов прозрачности, соответствия требованиям и этического поведения.

**2) Эффективность сбора металлолома: Разработка более эффективной инфраструктуры сбора для максимизации коэффициента переработки. Это может включать:**

- Сети сбора: расширение и оптимизация пунктов сбора и логистических сетей.
- Внедрение технологий: Использование технологий для улучшения сортировки, переработки и отслеживания металлолома.

**3) Нормативно-правовая база и углеродная политика: Приведение в соответствие с глобальными углеродными нормами и предвидение последствий Механизма корректировки углеродных границ (СВАМ):**

- Сокращение выбросов углекислого газа: Инвестируйте в низкоуглеродные технологии для снижения выбросов углекислого газа при производстве.
- Соответствие требованиям СВАМ: Подготовьтесь к СВАМ, убедившись, что экспортируемые металлы соответствуют требуемым стандартам углеродной эффективности.

**4) Роль экономики замкнутого цикла: Позиционировать отрасль как ключевого игрока в переходе России к экономике замкнутого цикла за счет:**

- Утилизации материалов: повышения коэффициента утилизации материалов и снижения зависимости от сырья.
- Инновации: Стимулирование инноваций в технологиях переработки отходов и материаловедении.

# Видение 2050: Лидерство в циклическом переходе

**1) Глобальное лидерство в области вторичной переработки: Россия является мировым лидером в области переработки металлолома, известным благодаря:**

- Инновационным практикам: Лидерство в области инновационных и устойчивых методов переработки.
- Высококачественные материалы: Производство высококачественных переработанных материалов, пользующихся спросом во всем мире.

**2) Адаптация экспортно-импортных правил: Реагирование на будущие экспортно-импортные правила и формирование их посредством:**

- Торговые партнерства: Создание прочных торговых партнерств на основе устойчивых практик.
- Экспортная стратегия: Разработка стратегической экспортной модели, соответствующей глобальным целям устойчивого развития и требованиям рынка.

**3) Декарбонизация промышленности: декарбонизация отрасли переработки металлолома путем инвестирования в:**

- Возобновляемые источники энергии: Переход на возобновляемые источники энергии для всех операций.
- Улавливание и хранение углерода (COO): Внедрение технологий (COO) там, где это применимо.

**4) Интеграция экономики замкнутого цикла: Полная интеграция отрасли в зрелую экономику замкнутого цикла за счет:**

- Нулевых отходов: Достижение практически нулевого уровня отходов благодаря передовым технологиям переработки и преобразования отходов в энергию.
- Жизненный цикл продукта: Сотрудничество на протяжении всего жизненного цикла продукта, от проектирования до окончания срока службы, для обеспечения повторного использования материалов.

# Стратегии достижения Видения:

- 1) Государственно-частное партнерство:** Налаживайте партнерские отношения между правительством и частным сектором для стимулирования и финансирования перехода к передовым операциям по переработке отходов.
- 2) Образование и развитие трудовых ресурсов:** Инвестируйте в образование для повышения осведомленности о переработке отходов и подготовки квалифицированной рабочей силы, которая может поддержать рост отрасли.
- 3) Исследования и разработки:** Поддерживайте исследования и разработки по совершенствованию процессов переработки и разработке новых применений для переработанных металлов.
- 4) Модернизация инфраструктуры:** Модернизируйте существующие перерабатывающие предприятия и инфраструктуру для повышения производительности и эффективности.
- 5) Развитие рынка:** Развивайте внутренние и международные рынки переработанных металлов, обеспечивая постоянный спрос.
- 6) Пропаганда политики:** Работайте с директивными органами, чтобы отстаивать благоприятные нормативные акты, которые поддерживают рост и устойчивость отрасли переработки.
- 7) Диверсификация:** Диверсифицируйте возможности по переработке для работы с широким спектром металлов, включая редкие и драгоценные металлы, которые имеют решающее значение для высокотехнологичных отраслей промышленности.

*Работая в этих областях, отрасль переработки металлолома в России может позиционировать себя как устойчивый, эффективный и конкурентоспособный сектор, который вносит позитивный вклад в глобальную экономику замкнутого цикла. Это видение, которое не только соответствует целям ESG, но и поддерживает экономический рост и инновации.*

Итак, какой могла бы быть отраслевая стратегия с точки зрения государственных органов и частной компании по переработке отходов

Отраслевая стратегия по переработке металлолома в России могла бы включать двойной подход, при котором государственные органы и частные компании по переработке работают как совместно, так и независимо друг от друга, чтобы создать благоприятную среду и добиться совершенства в бизнесе, соответственно.

- Стратегия для государственных органов

# Стратегия для государственных органов:

Роль государства является ключевой в создании нормативно-правовой базы, предоставлении стимулов и создании инфраструктуры, необходимой для надежной индустрии переработки отходов. Вот как государственные органы могли бы разработать стратегию:

- 1. Нормативная поддержка:** Установите четкие правила и стандарты для переработки металлолома, чтобы обеспечить соблюдение экологических требований и поддержать эффективную практику переработки.
- 2. Стимулы и субсидии:** Предлагайте налоговые льготы, субсидии или гранты на инвестиции в технологии вторичной переработки, особенно в процессы, которые сокращают выбросы углекислого газа.
- 3. Инвестиции в инфраструктуру:** Инвестируйте в развитие инфраструктуры вторичной переработки, такой как современные объекты сбора и сортировки, для поддержки экосистемы вторичной переработки.
- 4. Образование и осведомленность:** Проводите национальные кампании по повышению осведомленности общественности о преимуществах переработки металла и пропаганде привычек переработки среди потребителей.
- 5. Финансирование НИОКР:** Обеспечьте финансирование исследований и разработок в области металлургических процессов, которые повышают эффективность и экологичность переработки металлолома.
- 6. Торговая политика:** Разработайте торговую политику, поощряющую экспорт переработанного металлолома и препятствующую экспорту необработанного лома, который мог бы быть переработан внутри страны.
- 7. Продвижение экономики замкнутого цикла:** Пропагандируйте принципы экономики замкнутого цикла во всех отраслях промышленности, чтобы увеличить спрос на переработанные материалы.

# Стратегия для частных компаний по переработке отходов:

Частные компании могут сосредоточиться на повышении операционной эффективности, развитии рынка и инновациях. Их стратегия может включать:

- 1. Внедрение технологий:** Инвестируйте в самые современные технологии переработки отходов для повышения эффективности процессов и коэффициента извлечения материалов.
- 2. Ориентация на качество:** Убедитесь, что переработанный металл соответствует или превосходит стандарты качества, требуемые различными отраслями промышленности, что делает его конкурентоспособной альтернативой первичным материалам.
- 3. Оптимизация цепочки поставок:** Разработка эффективной логистики и операций по цепочке поставок для снижения затрат и воздействия на окружающую среду, связанных со сбором и транспортировкой металлолома.
- 4. Партнерство и коллаборация:** Вступайте в партнерские отношения с производителями, потребителями и другими заинтересованными сторонами для обеспечения стабильных поставок металлолома и поиска рынков сбыта переработанной продукции.
- 5. Прозрачность и отчетность:** Поддерживайте высокий уровень прозрачности в своей деятельности, особенно в отчетности об экологических и социальных последствиях, для укрепления доверия с заинтересованными сторонами и клиентами.
- 6. Диверсификация:** Расширьте ассортимент перерабатываемых металлов, включив в него редкие и драгоценные металлы, открывая новые рыночные возможности.
- 7. Сертификация устойчивого развития:** Получите сертификаты устойчивого развития, такие как ISO 14001 для систем экологического менеджмента, для повышения доверия и конкурентоспособности на рынке.
- 8. Лоббирование благоприятной политики:** Активно взаимодействуйте с директивными органами, чтобы лоббировать благоприятную политику и нормативные акты в области утилизации отходов.

# Объединенные стратегические инициативы:

- 1. Государственно-частное партнерство (ГЧП):** Поощряйте ГЧП для развития перерабатывающих предприятий и инноваций в технологиях переработки.
- 2. Развитие рынка:** Как государственные, так и частные компании могут работать сообща для развития как внутреннего, так и международного рынков переработанных металлов.
- 3. Развитие рабочей силы:** Сотрудничайте в программах подготовки квалифицированной рабочей силы, специализирующейся на операциях и технологиях переработки металла.
- 4. Экологические сертификаты:** Работа по внедрению общеотраслевых экологических сертификатов для повышения международной конкурентоспособности российских переработанных металлов.

Согласовывая свои стратегии, государственные органы и частные компании могут создать синергетический эффект, который ускорит рост отрасли переработки металлолома, обеспечит ее устойчивость и выведет Россию на лидирующие позиции в экономике замкнутого цикла к 2030 году и далее.



В этом случае, какова могла бы быть роль национальной ассоциации по переработке отходов Ruslom.com и какой могла бы быть стратегия ассоциации до 2030 и 2050 годов.

- Роль национальной ассоциации по переработке отходов, такой как Ruslom.com, имеет решающее значение в координации усилий различных заинтересованных сторон, защите интересов отрасли и продвижении стратегических инициатив, которые соответствуют национальным и глобальным целям устойчивого развития. Как представительный орган, Ruslom.com мог бы сосредоточиться на нескольких стратегических направлениях поддержки отрасли переработки металлолома в России на период до 2030 года и расширить это видение до 2050 года.

# Стратегические цели на 2030 год:

## 1) Пропаганда и влияние на политику:

- Сотрудничать с государственными органами для формирования политики, способствующей развитию отрасли переработки отходов.
- Выступать за налоговые льготы, субсидии и благоприятную торговую политику, которые поддерживают отрасль.

## 2) Стандарты и передовой опыт:

- Разрабатывать и продвигать отраслевые стандарты качества, устойчивости и прозрачности.
- Способствовать внедрению лучших практик в области переработки отходов среди участников.

## 3) Технологии и инновации:

- Поощрять инвестиции в передовые технологии переработки.
- Налаживать партнерские отношения с исследовательскими институтами для стимулирования инноваций в отрасли.

## 4) Образование и профессиональная подготовка:

- Запускать образовательные программы и кампании для повышения осведомленности общественности о важности переработки отходов.
- Предоставлять программы обучения и сертификации высококвалифицированным работникам отрасли.

## 5) Развитие рынка:

- Помогать членам в выявлении новых рыночных возможностей как внутри страны, так и за рубежом.
- Продвигать использование переработанных металлов в различных отраслях промышленности для создания устойчивого спроса.

## 6) Отчетность по устойчивому развитию:

- Внедрить стандартизированную систему отчетности, позволяющую участникам отчитываться о результатах своей деятельности в области ESG.
- Признавать и награждать компании, демонстрирующие исключительные методы устойчивого развития.

# Видение на 2050 год:

## **Глобальное лидерство:**

- Позиционировать российскую отрасль по переработке металлолома как мирового лидера в области устойчивого развития и инноваций.
- Влиять на мировые стандарты и практику посредством активного участия в международных форумах.

## **Интеграция экономики замкнутого цикла:**

- Полностью интегрировать отрасль в развитую экономику замкнутого цикла, где отходы сведены к минимуму, а ресурсы эффективно возвращаются в производство.

## **Декарбонизация отрасли:**

- Стремиться к нулевому выбросу углерода в промышленности путем внедрения возобновляемых источников энергии и энергоэффективных практик.

## **Развитие технологий:**

- Быть в авангарде технологических достижений, включая автоматизацию и искусственный интеллект, для совершенствования процессов переработки отходов.

# Хорошо, а как насчет международной торговли?

---

- Международная торговля является ключевым фактором для отрасли переработки металлолома, особенно для такой страны, как Россия, которая потенциально может стать как крупным импортером лома для внутренней переработки, так и экспортером обработанного металла благодаря своей крупной промышленной базе. Вот как соображения международной торговли могли бы быть интегрированы в стратегию такой ассоциации, как Ruslom.com до 2030 и 2050 годов:



# Стратегия международной торговли

## На период до 2030 года:

- 1. Диверсификация рынков:** Поощряйте членов к диверсификации своих экспортных рынков, чтобы уменьшить зависимость от какого-либо одного рынка и снизить риски, связанные с геополитической напряженностью или торговыми спорами.
- 2. Торговые соглашения:** Выступайте за благоприятные торговые соглашения, которые снижают тарифы и другие барьеры для экспорта переработанных металлов.
- 3. Конкурентоспособность:** Работайте с членами над повышением качества и экономической конкурентоспособности переработанных металлов, чтобы они соответствовали стандартам различных международных рынков.
- 4. Соответствие международным стандартам:** Убедитесь, что участники осведомлены о международных стандартах охраны окружающей среды и безопасности и соблюдают их, что может быть необходимым условием для доступа на определенные рынки.
- 5. Адаптация к политике:** Будьте в курсе международной политики, такой как СВМ ЕС, которая может повлиять на торговлю углеродоемкими продуктами, и адаптируйтесь к ней.

## Долгосрочное видение на 2050 год:

- 1. Глобальное лидерство:** Позиционируйте Россию как ведущего экспортера высококачественных, низкоуглеродистых вторичных металлов, используя ее достижения в области технологий переработки отходов и усилий по декарбонизации.
- 2. Стратегические альянсы:** Формируйте стратегические альянсы с международными ассоциациями и консорциумами по переработке отходов для содействия трансграничной торговле и сотрудничеству.
- 3. Сертификация устойчивого развития:** Разработайте и продвигайте всемирно признанную сертификацию устойчивого развития для российских переработанных металлов, чтобы повысить конкурентоспособность и доверие потребителей.
- 4. Экспортная модель экономики замкнутого цикла:** Экпортируйте модель экономики замкнутого цикла, предлагая опыт и решения в области переработки отходов другим странам, особенно в регионах, где инфраструктура переработки отходов развита недостаточно.

# Роль ассоциации в международной торговле:

## Пропаганда и переговоры:

- Активно участвуйте в международных переговорах по формированию правил торговли, влияющих на отрасль.
- Выступайте за устранение международных торговых барьеров, препятствующих экспорту переработанных материалов.

## Анализ рынка:

- Предоставлять участникам аналитическую информацию о тенденциях мирового спроса на различные виды металлолома.
- Предупреждать участников об изменениях в правилах импорта-экспорта, которые могут повлиять на их бизнес.

## Стандарты и обеспечение качества:

- Помогать членам внедрять международные стандарты в своей деятельности, чтобы гарантировать соответствие экспортируемых материалов требованиям к качеству принимающих стран.

## Лоббирование экспортных стимулов:

- Лоббирование национальных правительств в отношении стимулов, поддерживающих экспорт переработанных материалов, таких как налоговые скидки или субсидии.

## Смягчение торговых конфликтов:

- Работайте с государственными учреждениями для быстрого разрешения любых международных торговых конфликтов или антидемпинговых дел, которые могут возникнуть.

## Оптимизация цепочки поставок:

- Помогать членам в оптимизации их цепочек поставок для международной торговли, включая логистику и соблюдение трансграничных правил.

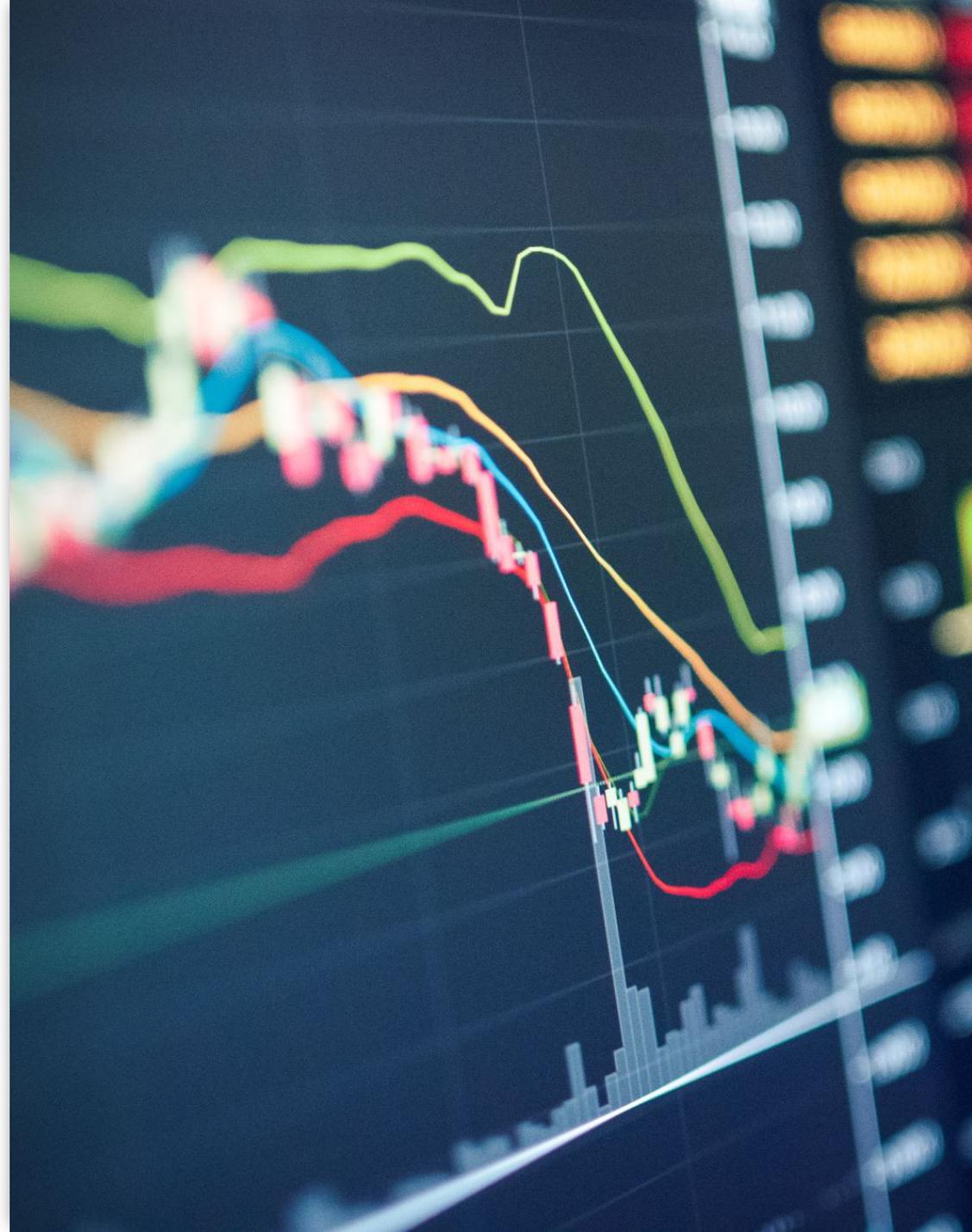
## Образование и профессиональная подготовка:

- Проводить учебные программы по практике международной торговли, соблюдению законодательства и культурной компетентности для ведения бизнеса на различных рынках.

Стратегии международной торговли должны быть динамичными и адаптируемыми к постоянно меняющемуся глобальному экономическому ландшафту. Ruslom.com могла бы сыграть ключевую роль в обучении своих членов успешно ориентироваться в этом ландшафте, гарантируя, что российская отрасль переработки металлолома не только процветает внутри страны, но и оказывает существенное влияние на мировую арену.

Почему так важна свободная торговля ломом (экспорт-импорт)? Проблема в том, что некоторые отечественные металлургические компании пытаются запретить экспорт, чтобы снизить внутренние цены на лом.

Свободная торговля металлоломом является важным экономическим фактором по нескольким причинам, и ее ограничение посредством запретов на экспорт или высоких тарифов со стороны отечественных металлургических компаний, стремящихся снизить цены, может иметь многогранные последствия. Вот несколько причин, по которым свободная торговля металлоломом имеет важное значение, и последствия ее ограничения:



# ОРВ на ограничения экспорта

## Преимущества свободной торговли металлоломом:

- 1. Эффективность рынка:** Свободная торговля способствует эффективному распределению ресурсов во всем мире. Металлолом поступает туда, где спрос наиболее высок, оптимизируя его использование и стоимость.
- 2. Стабилизация цен:** Открытый рынок обычно приводит к стабилизации цен за счет сил спроса и предложения. Экспортные ограничения могут привести к волатильности внутренних цен из-за искусственного дефицита или переизбытка предложения.
- 3. Рентабельность отрасли:** Экспорт лома может быть более выгодным для компаний по переработке, когда мировые цены выше внутренних, поддерживая рост и устойчивость отрасли переработки.
- 4. Качество и инновации:** Выход на мировые рынки может способствовать повышению качества и инновациям в отечественной отрасли переработки, поскольку компании стремятся соответствовать международным стандартам.
- 5. Воздействие на окружающую среду:** С экологической точки зрения глобальная торговля металлоломом может сократить выбросы за счет минимизации расстояния, которое проходит лом от источника до переработчика, при условии, что лом перерабатывается в близлежащих странах, которые в нем нуждаются.

## Последствия ограничения свободной торговли:

- 1. Нарушение цепочки поставок:** запреты на экспорт могут нарушить устоявшиеся глобальные цепочки поставок, затрагивая не только внутренний рынок, но и международных партнеров, зависящих от этих материалов.
- 2. Здоровье индустрии вторичной переработки:** Ограничения могут нанести ущерб отечественной индустрии вторичной переработки, особенно если отрасль полагается на экспорт как на значительную часть своей бизнес-модели.
- 3. Международные отношения:** Торговые ограничения могут привести к напряженности в отношениях с торговыми партнерами и могут повлечь за собой ответные меры, которые могут повлиять на другие сферы международной торговли.
- 4. Инновационная стагнация:** Без давления международной конкуренции у отечественных производителей могло бы не быть таких же стимулов к инновациям и повышению эффективности.
- 5. Манипулирование внутренними ценами:** Ограничение экспорта лома может привести к искусственному занижению внутренних цен, что может принести пользу отечественным производителям металла в краткосрочной перспективе, но может нанести ущерб сборщикам лома и переработчикам вторичной продукции.
- 6. Более широкие экономические последствия:** запреты на экспорт могут привести к сокращению поступлений в иностранной валюте, повлиять на торговый баланс и потенциально привести к потере рабочих мест в секторе переработки отходов.

# Стратегии сбалансирования интересов:

Учитывая конкурирующие интересы отечественных металлургических компаний и фирм по переработке отходов, необходим сбалансированный подход. Стратегии могут включать:

- Дифференцированные экспортные тарифы: Вместо прямых запретов внедрите систему экспортных тарифов, которые корректируются в зависимости от уровня внутреннего предложения, помогая стабилизировать цены без полного ограничения торговли.
  - Минимальные экспортные цены: Установите минимальные экспортные цены на металлолом, чтобы гарантировать, что отечественные предприятия по переработке могут работать прибыльно, продолжая поставлять продукцию отечественным металлургам.
  - Экспортные квоты: Установите квоты на экспорт металлолома, которые обеспечивают достаточное внутреннее предложение, сохраняя при этом выгодные экспортные возможности.
  - Стратегические резервы: Создайте стратегические запасы металлолома, которые могут быть выпущены на внутренний рынок в периоды дефицита, чтобы снизить волатильность цен.
  - Субсидии отечественной промышленности: Предлагайте субсидии или стимулы отечественным металлургическим компаниям, чтобы компенсировать более высокие затраты на металлолом, вместо ограничения экспорта.
  - Стимулы к переработке: Создание стимулов для увеличения сбора металлолома внутри страны для увеличения предложения, таких как налоговые льготы или субсидии на программы утилизации.
- Таким образом, хотя ограничение экспорта металлолома может принести пользу отечественным металлургическим компаниям за счет снижения затрат на сырье, оно также может иметь негативные последствия для отрасли переработки и экономики в целом. Сбалансированная торговая политика, обеспечивающая стабильные поставки металлолома для внутреннего потребления и открывающая выгодные возможности для экспорта, имеет важное значение для долгосрочного развития обеих отраслей.

Как вы думаете, какое влияние в случае запрета на экспорт окажет краткосрочное, среднесрочное и долгосрочное воздействие на цены на металлолом и доступность лома

---

Введение запрета на экспорт металлолома будет иметь ряд последствий в разные сроки. Вот общий обзор потенциальных краткосрочных, среднесрочных и долгосрочных воздействий на цены на металлолом и его доступность:



# Влияние ограничение экспорта лома

## Краткосрочное воздействие:

### Цены на металлолом:

- Внутренние цены могут снизиться: Первоначально запрет на экспорт может привести к переизбытку металлолома на внутреннем рынке, что приведет к снижению цен.
- Волатильность цен: По мере адаптации рынка к новым правилам может наблюдаться волатильность цен.

### Доступность лома:

- Увеличение доступности на внутреннем рынке: Немедленным эффектом запрета на экспорт, вероятно, станет увеличение доступности металлолома на внутреннем рынке, поскольку экспортеры перенаправят свои поставки на местный рынок.
- Сбои в цепочке поставок: Возможны сбои, поскольку экспортеры корректируют свою логистику и цепочки поставок, чтобы сосредоточиться на внутреннем рынке. на доступности.

## Среднесрочное воздействие:

### Цены на металлолом:

- Потенциал роста цен: Со временем внутренние цены могут начать расти, если увеличится спрос со стороны отечественных металлургических компаний и если будет поглощено возросшее предложение в начальный период после введения запрета.
- Корректировка рынка: Рынок может начать приспосабливаться к новой норме, при этом цены стабилизируются на новом равновесном уровне.

### Наличие лома:

- Стабилизация поставок: Доступность лома может стабилизироваться по мере уменьшения первоначального шока для системы и адаптации компаний к новым рыночным условиям.
- Изменение коэффициента переработки: Если цены вырастут, это может стимулировать больший сбор лома внутри страны, что положительно скажется на доступности.

# Влияние ограничение экспорта лома

## Долгосрочное воздействие:

### Цены на металлолом:

- Возможная инфляция цен: В долгосрочной перспективе, если запрет на экспорт сохранится, а внутренний спрос вырастет, цены на металлолом могут вырасти из-за сочетания снижения стимулов к поставкам и увеличения спроса со стороны отечественных производителей.
- Неэффективность рынка: Устойчивый рост цен может отражать неэффективность рынка, такую как монополистическая практика или отсутствие конкуренции.

### Доступность лома:

- Потенциальный дефицит: Долгосрочные ограничения на экспорт могут привести к дефициту, если производство металлолома внутри страны не будет соответствовать спросу, особенно если перерабатывающая промышленность не инвестирует в увеличение мощностей из-за снижения рентабельности.
- Инновации и инвестиции: Если цены останутся высокими, это может стимулировать инновации и инвестиции в сбор и переработку металлолома, что в конечном итоге приведет к увеличению доступности.

## Другие последствия:

- Влияние на отрасль вторичной переработки: На здоровье отрасли вторичной переработки может негативно сказаться снижение цен (в краткосрочной и среднесрочной перспективе), что приведет к снижению нормы прибыли и недостаточным инвестициям в инфраструктуру вторичной переработки.
- Динамика международного рынка: Запрет может изменить динамику международной торговли, потенциально приведя к росту цен во всем мире, если ранее были экспортированы значительные объемы лома.
- Реакция регулирующих органов: Правительству, возможно, потребуется вмешаться, если негативные последствия, такие как инфляция цен или нехватка поставок, окажут существенное влияние на экономику. Важно отметить, что фактическое воздействие запрета на экспорт будет зависеть от множества факторов, включая размер внутреннего рынка лома в стране по отношению к его производственным мощностям, оперативность отечественной индустрии переработки, мировой спрос на лом и специфические характеристики металлических товаров в Китае. вопрос.

В экономическом и деловом контекстах термины "**краткосрочный**", "**среднесрочный**" и "**долгосрочный**" используются для описания различных временных горизонтов, в течение которых ожидается развитие изменений или стратегий или их оценка. Хотя точная длина этих терминов может варьироваться в зависимости от отрасли и конкретного контекста, ниже приведены общие рекомендации:

**Краткосрочный:**

Относится к немедленному периоду, который может варьироваться от нескольких месяцев до одного года. Это временные рамки, в течение которых наблюдается немедленная реакция на изменения (например, запрет на экспорт). В краткосрочной перспективе предприятия и рынки часто реагируют на изменения политики быстрыми корректировками, которые могут быть неустойчивыми или свидетельствовать о долгосрочных тенденциях. Действия в краткосрочной перспективе, как правило, являются реактивными, а не стратегическими.

**Среднесрочный:**

Этот срок обычно охватывает период от одного года примерно до трех-пяти лет. В среднесрочной перспективе первоначальные реакции утихают, и начинают формироваться дополнительные стратегические корректировки. Предприятия адаптируются к новым условиям, и рынок начинает достигать нового равновесия. В этот период последствия краткосрочных действий становятся более очевидными, и компании могут соответствующим образом скорректировать свои стратегии.

**Долгосрочный:**

Долгосрочная перспектива обычно охватывает от пяти лет до десятилетия и более. В этот период осознаются все последствия изменений и стратегий. Долгосрочное планирование предполагает прогнозирование будущих рыночных условий, технологических изменений и потенциальных изменений в регулировании. Решения, принимаемые в долгосрочной перспективе, являются стратегическими и часто предполагают значительные инвестиции и развитие с целью достижения устойчивого роста или адаптации. Например, в контексте запрета на экспорт металлолома:

- Краткосрочный (от нескольких месяцев до 1 года): наблюдается немедленное воздействие на предложение, цены и бизнес-операции.
- Среднесрочный (от 1 до 5 лет): Отрасль приспосабливается к запрету с изменениями в инфраструктуре, инвестициях и, возможно, с введением нового законодательства.
- Долгосрочный (более 5 лет): Осознаются все экономические, экологические и социальные последствия запрета, и отрасль стабилизируется в соответствии с новыми нормами, или продолжается дальнейшая адаптация.

Эти временные горизонты помогают заинтересованным сторонам планировать и готовиться к различным сценариям, оценивать влияние своих решений и устанавливать реалистичные цели и ожидания.

Хорошо, и можете ли вы включить в свое видение отраслевой стратегии для государства, частной компании и ассоциации вопрос с ценами. Потому что сейчас это становится очень важным для прозрачности и так далее. Я имею в виду в качестве примера - индексы цен и т.д.

- 
- Безусловно, прозрачные и надежные механизмы ценообразования необходимы для любого товарного рынка, и индустрия металлолома не является исключением. Прозрачность ценообразования не только способствует честной торговле, но и позволяет всем заинтересованным сторонам принимать обоснованные решения. Вот как могла бы быть структурирована стратегия для государственных органов, частных компаний и отраслевых ассоциаций с акцентом на прозрачность ценообразования:



# Стратегии в отношении цен

## **Государственные органы:**

Нормативная база для отчетности о ценах:

- Разработать нормативные акты, обязывающие предоставлять прозрачную отчетность о ценах сделок на металлолом, чтобы гарантировать, что рынок отражает реальный спрос и предложение.
- Внедрять политику, препятствующую манипулированию ценами и способствующую честной конкуренции.

Поддержка разработки индекса цен:

- Поощрять или облегчать создание национального индекса цен на различные сорта металлолома, который отражает внутренний рынок и регулярно обновляется.
- Убедитесь, что методологии составления индекса цен надежны, прозрачны и соответствуют передовой международной практике.

## **Частные компании:**

Применяют прозрачное ценообразование:

- Обязуются обеспечивать прозрачное ценообразование, раскрывая цены, по которым они покупают и продают металлолом.
- Использовать установленные индексы цен для определения своих цен, гарантируя, что они конкурентоспособны и справедливы.

Внутренние механизмы ценообразования:

- Разработать внутренние механизмы для корректировки цен в соответствии с рыночными индексами, гарантируя, что их ценовые стратегии являются динамичными и реагирующими на рынок.
- Используйте стратегии управления рисками, такие как хеджирование, для управления волатильностью цен.

# Ассоциация НСРО РУСЛОМ.КОМ/РА Русмет

## **Публикация индекса цен:**

- Сотрудничайте со службами финансовой информации для разработки и публикации всеобъемлющего индекса цен на металлолом, отражающего разнообразие перерабатываемых металлов.
- Обеспечьте доступность индекса цен для всех участников отрасли, включая малый бизнес, для выравнивания условий игры.

## **Отчеты по анализу рынка:**

- Регулярно публикуйте отчеты по анализу рынка, которые дают представление о ценовых тенденциях, динамике рынка и факторах, влияющих на цены.
- Предоставляйте прогнозы и экспертный анализ, чтобы помочь участникам планировать будущие рыночные условия.

## **Обучение прозрачности цен:**

- Информировать членов о важности прозрачности цен и о том, как внедрять прозрачное ценообразование в свою деятельность.
- Проводить семинары и тренинги по анализу рынка, стратегиям ценообразования и финансовым инструментам, связанным с торговлей сырьевыми товарами.

## **Объединенные стратегические инициативы на 2030 и 2050 годы:**

### **Краткосрочные (до 2030 года):**

- Установить и нормализовать использование индекса цен на металлолом для внутренней и международной торговли.
- Поощрять отчетность и анализ для поддержки более прозрачного и эффективного рынка.

### **Долгосрочные (до 2050 года):**

- Позиционировать российский индекс цен на металлолом как ориентир на мировых рынках, отражающий роль России как ключевого игрока в отрасли переработки металла.
- Интегрировать передовую аналитику и, возможно, искусственный интеллект для прогнозирования тенденций ценообразования и повышения стабильности рынка.

### **Операционные стратегии:**

- Разработать систему, позволяющую безопасно обмениваться данными о ценах в режиме реального времени, чтобы предотвратить недобросовестное использование конфиденциальной информации.
- Лоббировать включение в глобальные критерии ценообразования на металлы, чтобы гарантировать точное представление российских переработанных металлов на международных рынках.

Уделяя особое внимание прозрачному ценообразованию и надежным индексам, стратегия может способствовать созданию стабильной и справедливой торговой среды, которая приносит пользу всем участникам отрасли. Для государственных органов, частных компаний и отраслевых ассоциаций приоритетное значение прозрачности ценообразования не только поддерживает этические методы ведения бизнеса, но и укрепляет рыночные позиции внутри страны и на международном уровне.

- 
- Далее приведена сводная таблица, обобщающая стратегические элементы для каждой заинтересованной стороны (государственные органы, частные компании по переработке отходов и отраслевая ассоциация Ruslom.com) с акцентом на горизонты 2030 и 2050 годов.
- 

# Стратегии 2030-2050

Элемент стратегии	Государство	Ломозаготовитель/ломопереработчик	Ассоциация НСПО РУСЛОМ.КОМ
<b>Нормативная база и политика</b>	Разработать и обеспечить соблюдение правил прозрачной отчетности и честной торговли.	Соблюдать нормативные акты, выступать за благоприятную политику и участвовать в разработке отраслевой политики.	Координация действий отрасли с государством по пропаганде политики, предоставлять обратную связь от игроков отрасли и помогать в разработке правил добросовестной торговли.
<b>Технологии и инновации</b>	Финансировать исследования и разработки в области технологий переработки отходов, поддерживать передачу и внедрение технологий.	Инвестировать в самые современные технологии для повышения эффективности и снижения воздействия на окружающую среду.	Обеспечить общепромышленный доступ к инновациям, обмениваться передовым опытом и продвигать технологические достижения.
<b>Образование и развитие трудовых ресурсов</b>	Реализовывать национальные образовательные кампании и программы развития трудовых ресурсов.	Проводить обучение сотрудников, инвестировать в развитие навыков, чтобы адаптироваться к технологическим изменениям.	Предлагать учебные программы, сертификаты и разрабатывать учебные материалы для повышения квалификации работников отрасли.
<b>Развитие рынка и диверсификация</b>	Поощрять диверсификацию экспорта и развивать международные торговые отношения.	Исследовать новые рынки, расширить ассортимент продукции и обеспечить качество, соответствующее международным стандартам.	Предоставлять аналитическую информацию о рынке, помогать в поиске новых рыночных возможностей и отстаивать глобальную конкурентоспособность российского лома.
<b>Прозрачность ценообразования</b>	Ввести прозрачные механизмы ценообразования и поддержать создание национального индекса цен на металлолом.	Использовать установленные индексы цен для транзакций и поддерживать прозрачную ценовую политику.	Публиковать полный индекс цен на металлолом, проводить семинары по прозрачности ценообразования и готовить отчеты по анализу рынка.
<b>Устойчивое развитие и ESG</b>	Продвигать практику устойчивого развития, устанавливая цели по декарбонизации промышленности и стимулировать соблюдение ESG.	Внедрять практику ESG во всех подразделениях, стремиться к получению сертификатов устойчивого развития и сокращать выбросы углекислого газа.	Разрабатывать системы отчетности ESG для отрасли, отмечайте компании с выдающимися практиками устойчивого развития.
<b>Экономика замкнутого цикла</b>	Пропагандировать и создавать инфраструктуру, способствующую экономике замкнутого цикла.	Интегрируйте принципы экономики замкнутого цикла в бизнес-модели, внедряйте инновации в области утилизации материалов и управления жизненным циклом.	Возглавьте переход отрасли к экономике замкнутого цикла, продвигайте инициативы по утилизации материалов и поддерживайте анализ жизненного цикла.
<b>Международная торговля и отношения</b>	Формировать благоприятную международную торговую политику и управляйте геополитическими рисками.	Участвовать в международной торговле, управлять цепочками поставок и соблюдать мировые стандарты.	Выступать в качестве связующего звена между российскими компаниями и мировым рынком, устранение торговых барьеров.
<b>Краткосрочные цели (до 2030 года)</b>	Разработать основополагающую политику и инфраструктуру для роста рынка и устойчивого развития.	Повысить операционную эффективность, внедрить устойчивые практики и начать интеграцию ESG-принципов в свой бизнес.	Установить отраслевые ориентиры, инициировать программы устойчивого развития, публиковать индексы цен
<b>Долгосрочное видение (до 2050 года)</b>	Быть лидером в глобальных усилиях по устойчивому развитию, добиваться существенной декарбонизации отрасли.	Стать мировым примером эффективной и устойчивой переработки металлолома, достигнуть нулевого уровня выбросов в операциях.	Позиционировать российскую переработку металлолома на переднем крае глобальной устойчивости и в качестве ориентира для лучших практик.

# Стратегия ассоциации на 2030 и 2050 годы:

## **Краткосрочная (до 2030 года):**

- Разработать дорожную карту для внедрения технологий и повышения эффективности.
- Создать платформу для сотрудничества и обмена знаниями между членами.
- Работать над разработкой национальной сертификации переработанных материалов.

## **Долгосрочный (до 2050 года):**

- Установить долгосрочные целевые показатели по сокращению выбросов углекислого газа в соответствии с глобальными целями в области климата.
- Способствовать переходу отрасли на возобновляемые источники энергии.
- Поддерживать развитие инфраструктуры, обеспечивающей комплексную экономику замкнутого цикла.

## **Оперативные стратегии:**

- Взаимодействовать с заинтересованными сторонами по всей цепочке создания стоимости, от поставщиков до конечных пользователей, для обеспечения согласования целей и практики.
- Отслеживать глобальные тенденции и изменения в законодательстве, особенно касающиеся регулирования выбросов углерода и СВМ, чтобы подготовить участников к соблюдению требований и конкурентным преимуществам.
- Выступать в качестве посредника между промышленностью и правительством для обеспечения того, чтобы интересы переработчиков были представлены при разработке политики.

Сосредоточив внимание на этих стратегических областях, Ruslom.com может сыграть ключевую роль в развитии отрасли переработки металлолома в России, гарантируя, что она внесет вклад не только в национальную экономику, но и в достижение глобальных целей в области охраны окружающей среды и устойчивого развития. Стратегия ассоциации должна быть гибкой и адаптируемой к меняющемуся нормативно-правовому ландшафту и технологическим достижениям, оставаясь при этом непоколебимой в своей приверженности продвижению устойчивых практик и росту отрасли.



**Анализ итогов регулирования экспорта лома черных металлов 2022-2023 и целесообразности продления ограничений. Регулирование экспорта лома нержавеющей стали. Оценка запроса российских заводов на лом черных металлов и достаточности сырьевой базы. Стимулирование ломосбора.**

Виктор Викторович Ковшевный,  
директор Ассоциации НСПО РУСЛОМ.КОМ

22 ноября 2023, Москва, круглый стол

Влияние регулирования экспорта лома металлов на эффективность ломозаготовки и сырьевого обеспечения металлургии

По материалам РА Русмет



# Баланс рынка лома черных металлов 2020-2023 гг

2023	январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь оценка	Декабрь оценка	12 мес оценка
потребление	863	1 368	1779	2186	2 210	2 061	2 103	2 203	2186	<b>2106</b>	<b>1870</b>	<b>1720</b>	<b>22 655</b>
экспорт в РБ и РК	58	135	94	106	80	81	102	110	73	<b>73</b>	<b>65</b>	<b>51</b>	<b>1 028</b>
импорт из РК и Киргизии	7	26	35	44	36	56	49	32	47	<b>43</b>	<b>40</b>	<b>35</b>	<b>450</b>
экспорт вне ЕАЭС	24	55	50	146	101	144	50	110	133	<b>108</b>	<b>70</b>	<b>60</b>	<b>1 051</b>
ломосбор	938	1 532	1 888	2 394	2 355	2 230	2 206	2 391	2 345	<b>2 244</b>	<b>1 965</b>	<b>1 796</b>	<b>24 284</b>
доля экспорта вне ЕАЭС	2,6%	3,6%	2,6%	6,1%	4,3%	6,5%	2,3%	4,6%	5,7%	4,8%	3,6%	3,3%	4,3%
2022	январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь	12 мес
потребление	1 398	1 441	1932	1 719	2 378	1 480	1 329	1 870	1 905	1 978	1 490	1 172	20 092
экспорт в РБ	20	49	68	53	21	18	74	90	75	129	65	51	712
импорт из РК и Киргизии	59	49	33	34	73	42	53	79	64	64	64	35	650
экспорт вне ЕАЭС	0	40	53	97	45	25	22	46	28	26	12	6	400
ломосбор	1 358	1 480	2 020	1 834	2 371	1 481	1 372	1 927	1 943	2 069	1 503	1 194	20 554
доля экспорта вне ЕАЭС	0,0%	2,6%	2,6%	5,3%	1,9%	1,7%	1,6%	2,4%	1,4%	1,3%	0,8%	0,5%	1,9%
2021	январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь	12 мес
потребление	1 502	1 717	1 900	2 398	2 600	2 762	2 477	2 278	2 291	2 327	2 181	2 180	26 613
экспорт в РБ	104	104	102	105	89	113	109	102	91	52	69	54	1 093
импорт из РК и Киргизии	40	16	47	48	74	101	96	80	67	79	89	73	810
экспорт вне ЕАЭС	691	22	58	191	244	386	641	75	70	262	196	382	3 218
ломосбор	<b>2 256</b>	<b>1 826</b>	<b>2 013</b>	<b>2 646</b>	<b>2 859</b>	<b>3 160</b>	<b>3 131</b>	<b>2 375</b>	<b>2 385</b>	<b>2 562</b>	<b>2 357</b>	<b>2 543</b>	<b>30 114</b>
доля экспорта вне ЕАЭС	30,6%	1,2%	2,9%	7,2%	8,5%	12,2%	20,5%	3,2%	2,9%	10,2%	8,3%	15,0%	10,7%
2020	январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь	12 мес
потребление	1 089	1 557	1 776	1 421	1 835	1 762	1 981	2 206	2 268	2 528	2 277	2 133	22 833
экспорт в РБ	103	119	93	65	76	62	106	99	93	114	91	100	1 121
импорт из РК	38	51	47	21	33	7	4	15	33	24	32	92	396
экспорт вне ЕАЭС	313	190	378	228	238	442	362	296	286	384	299	400	3 816
ломосбор	<b>1 466</b>	<b>1 815</b>	<b>2 201</b>	<b>1 693</b>	<b>2 116</b>	<b>2 260</b>	<b>2 444</b>	<b>2 586</b>	<b>2 614</b>	<b>3 002</b>	<b>2 636</b>	<b>2 541</b>	<b>27 374</b>
доля экспорта вне ЕАЭС	21,3%	10,5%	17,2%	13,4%	11,3%	19,6%	14,8%	11,5%	10,9%	12,8%	11,4%	15,8%	13,9%

# А если вернуться на 10-12 лет назад?

## Баланс российского рынка лома черных металлов в январе-сентябре 2011-2023 гг.

год	Потребление в РФ, тыс.т	Экспорт вне ЕАЭС тыс.т	Ломосбор в РФ тыс.т	Доля экспорта вне ЕАЭС
2011 г	18 103	2 905	22 155	13,1%
2012 г	16 604	3 190	20 705	15,4%
2013 г	15 499	2 846	19 327	14,7%
2014 г	17 003	3 187	20 942	15,2%
2015 г	16 605	3 171	20 697	15,3%
2016 г	16 577	3 229	20 337	15,9%
2017 г	17 040	2 828	20 190	14,0%
2018 г	17 989	3 077	21 490	14,3%
2019 г	18 051	2 561	20 655	12,4%
2020 г	15 895	2 733	19 196	14,2%
2021 г	19 925	2 378	22 652	10,5%
2022 г	15 442	356	15 778	2,3%
2023 г	16 959	813	18 279	4,4%

# Баланс рынка лома черных металлов в 2018-2023 гг и влияние ограничения экспорта лома на цены и ломосбор

2023	12 мес тыс.т	Ограничения экспорта лома на рынке	Произошло ли замещение экспорта ростом потребления на внутреннем рынке?	Средняя арифмет. цена на лом на внутр рынке РФ (ЦФО), По курсу ЦБ РФ
потребление в РФ	<b>22 655</b>	Тарифная квота 600 тыс.т каждые 6 месяцев, внутри квоты 5%, не менее 15 Евро, сверх квоты 290 Евро	Нет. Потребление восстанавливается относительно 2022, но все еще значительно ниже 2021	<b>\$282</b>  ниже на \$90-150, чем в Турции
экспорт в РБ и РК	<b>1 028</b>			
импорт из РК и Киргизии	<b>450</b>			
экспорт вне ЕАЭС	<b>1 051</b>			
ломосбор	<b>24 284</b>			
доля экспорта вне ЕАЭС	<b>4,3%</b>			
<b>2022</b>	<b>12 мес</b>			
потребление в РФ	20 092	Пошлина 100 Евро весь год, в то время как мировые цены - на min с 2020. <b>Пошлина стала заградительной - экспорт упал в 10 раз.</b>	Нет. Внутреннее потребление упало на 6 миллионов тонн относительно 2021	<b>\$326</b>  ниже на \$40-70, чем в Турции
экспорт в РБ и РК	712			
импорт из РК и Киргизии	650			
экспорт вне ЕАЭС	400			
ломосбор	20 554			
доля экспорта вне ЕАЭС	1,9%			
<b>2021</b>	<b>12 мес</b>			
потребление в РФ	26 613	Пошлина выросла с 5% до 100 Евро.	Частично произошло, за счет роста экспорта стальной заготовки - точнее, лом стал экспортироваться через стальную заготовку	<b>\$364</b>  ниже на \$40-120, чем в Турции
экспорт в РБ и РК	1 093			
импорт из РК и Киргизии	810			
экспорт вне ЕАЭС	3 218			
ломосбор	<b>30 114</b>			
доля экспорта вне ЕАЭС	10,7%			

2020	12 мес тыс.т	Ограничения экспорта лома на рынке	Произошло ли замещение экспорта ростом потребления на внутреннем рынке?	Средняя арифмет. цена на лом на внутр рынке РФ (ЦФО), По курсу ЦБ РФ
потребление в РФ	22 833	Ограничений не было	Рынок - свободный	<b>\$221</b>  ниже на \$40-120, чем в Турции
экспорт в РБ и РК	1 121			
импорт из РК	396			
экспорт вне ЕАЭС	3 816			
ломосбор	<b>27 374</b>			
доля экспорта вне ЕАЭС	13,9%			
<b>2019</b>	<b>12 мес</b>			
потребление в РФ	23 570	Квотирование с 1 сентября по 31 декабря	Нет, потребление заводами уменьшилось относительно 2018	<b>\$236</b>  ниже на \$25-60, чем в Турции
экспорт в РБ и РК	1 170			
импорт из РК	1 042			
экспорт вне ЕАЭС	3 195			
ломосбор	<b>26 893</b>			
доля экспорта вне ЕАЭС	11,9%			
<b>2011-2018 гг</b>		Ограничений не было, кроме частичного ограничения пунктов пропуска на ДВ в 2017	Рынок - свободный	<b>\$220-350</b> Цены на внутреннем рынке ниже на \$40-150
Экспорт вне ЕАЭС был на уровне 3800-4300 тыс.т в год				

Данные РА Русмет и Ассоциации НСРО РУСЛОМ.КОМ

# Баланс рынка лома черных металлов в 2013-2024 гг

Год	Ломообразование, млн.т	Потребление, млн.т	Ломосбор, млн.т	Экспорт вне ЕАЭС, млн.т	Доля экспорта вне ЕАЭС от ломосбора
2013 г	44,9	21,0	26,1	3,8	15%
2014 г	45,5	23,4	28,7	4,2	15%
2015 г	45,8	22,0	27,4	4,3	16%
2016 г	46,2	22,8	27,8	4,3	15%
2017 г	46,7	23,4	27,8	4,0	14%
2018 г	47,0	25,1	29,7	4,1	14%
2019 г	47,6	23,6	26,9	3,2	11,9%
2020 г	48,2	22,8	27,4	3,8	13,9%
2021 г	48,9	26,6	30,1	3,2	10,7%
2022 г	49,5	20,1	20,5	0,4	1,9%
2023 г	50,3	22,7	24,3	1,1	4,4%
2024 г	51,0	23,1	24,0	1,6	6,9%

Прогноз по выплавке стали существенно не растет, на 2024 г. он составляет 74,6 млн.тонн, предпосылок значимого роста потребления лома черных металлов металлургическими заводами России нет.

# Металлофонд РФ и ломообразование в 2013-2023 гг, млн.т

	13 г	14 г	15 г	16 г	17 г	18 г	19 г	20 г	21 г	22 г	23 г
Производство стали	68,9	70,7	70,9	70,8	71,3	71,7	71,6	73,6	76,8	71,5	75,2
Нетто-экспорт черных металлов в п/ф, металлопрокате и машинах и оборудовании	18,1	23,4	33,2	30,4	26,7	30,4	22,7	25,3	24,2	21,4	16,9
Потребление, вкл. черные металлы в импортируемых машинах и оборудовании	50,8	47,3	37,7	40,4	44,6	41,3	48,9	48,3	52,6	50,1	58,3
Безвозвратные потери металлофонда от коррозии и истирания, 1,7%	25,7	26,8	27,1	27,3	27,5	27,8	28,1	28,4	28,8	29,2	29,5
Металлофонд РФ	1576	1597	1607	1620	1637	1651	1672	1691	1715	1736	1765
Ломообразование, 0,285% в год	45	45	46	46	47	47	48	48	49	49	50

*Примечания к табл.1. 1) Прогнозные показатели за 12 мес. 2023 года представлены с учетом фактических данных 9 мес. из данных (январь-сентябрь) и прогноза выплавки стали; 2) для 2024 г. – в соответствии с прогнозными показателями по выплавке стали, сделанной Ассоциацией Русская Сталь и текущими тенденциями потребления лома в РФ и текущими условиями регулирования экспорта в виде тарифной квоты 1,2 млн.т в год; 3) ломообразование подсчитано как 0,285% от размера металлофонда РФ, с учетом жизненных циклов в разных отраслях.*

# Прогнозные сценарии поступления валютной выручки и таможенных платежей в бюджет РФ

	Сценарий	1: тарифное квотирование 1,2 млн.т в год	2: тарифное квотирование 1,6 млн.т в год	3: без ограничений, свободный экспорт
2024	Экспорт	1,15 млн.т	1,5 млн.т	2,5 млн.т
	Средняя цена на лом черных металлов	\$360	\$360	\$360
	Поступление в бюджет, пошлина 7%	\$28,98 млн.	\$37,8 млн.	\$63 млн.
	Валютная выручка	\$414 млн.	\$540 млн.	\$900 млн.
2025	Экспорт	1,15 млн.т	1,5 млн.т	3,5 млн.т
	Средняя цена на лом черных металлов	\$440	\$440	\$440
	Поступление в бюджет, пошлина 7%	\$35,42 млн.	\$46,2 млн.	\$107,8 млн.
	Валютная выручка	\$506 млн.	\$660 млн.	\$1540 млн.

*Примечания. 1) в 2024 году ожидается небольшой рост мировых цен относительно 2023; 2) в 2025 рост цен может продолжиться. 3) в случае ослабления ограничений на в части регулирования вывоза лома, восстановление экспорта будет постепенным, с учетом санкций против РФ и ухода с рынка более 150 исторических экспортеров в 2023 г.*

цена отгрузки на экспорт не превышает цен на внутреннем рынке России

Влияние санкций

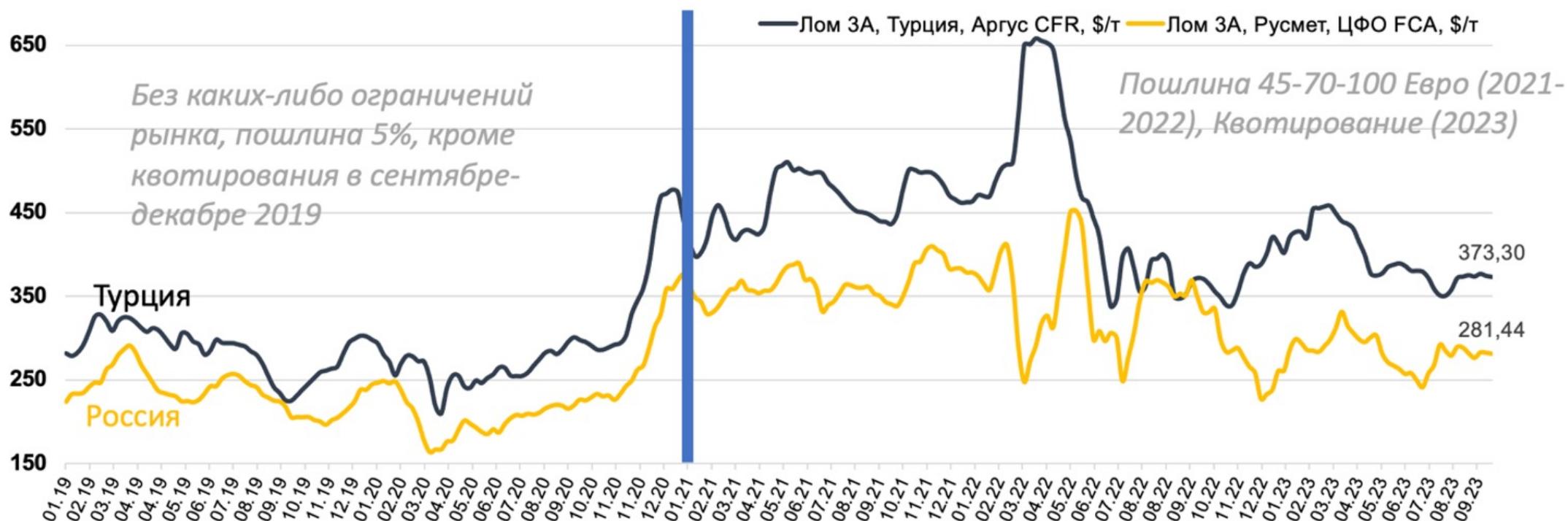
### Расчет дисконта на российский лом в Турции по причине санкций против РФ

2023	Таможенная	Цена в	Фрахт из	Другие	Дисконт на	
	цена лома РФ,	Турции,	РФ в		расходы	российский лом
	\$	\$	\$	\$	\$	%
январь	335,0	421	50	12	24	5,7%
февраль	314,0	454	46	13	82	18,0%
март	361,0	458	45	13	40	8,7%
апрель	343,0	437	48	12	33	7,6%
май	309,8	385	53	12	10	2,7%
июнь	295,0	390	47	12	36	9,1%
июль	322,0	380	36	12	10	2,6%
август	293,0	374	37	12	32	8,5%
Ср.арифм.	321,6	412	45	12	33	7,9%

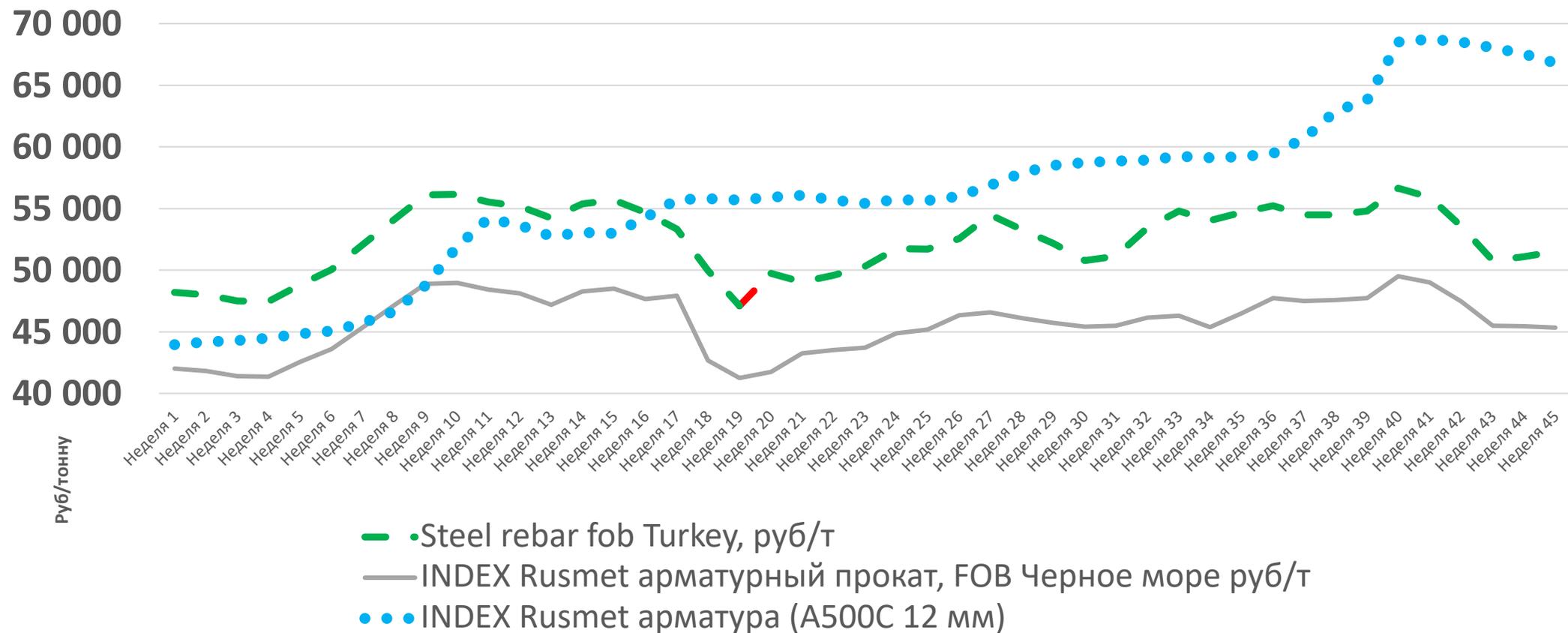
*Примечания. 1) Размер дисконта определялся по формуле: Цена в Турции – (минус) – таможенная цена лома из РФ, который экспортировался в Турцию – (минус) – фрахт из РФ в Турцию – (минус) – другие расходы; 2) Цены в Турции – данные Аргус, брались максимальные значения, в связи с тем, что экспортерам приходится “ждать цены”; 3) таможенные цены – данные экспортеров и Владвнешсервис; 4) фрахт из РФ в Турцию – данные Псковвтормет (более 80% поставок всего объема из РФ в Турцию); 5) другие расходы – стоимость аккредитива, конвертации, страховки, агентских услуг – данные Псковвтормет*

# Цены на лом черных металлов в РФ и Турции

## Цены на черный лом в РФ и Турции, 2019-2023, \$/т

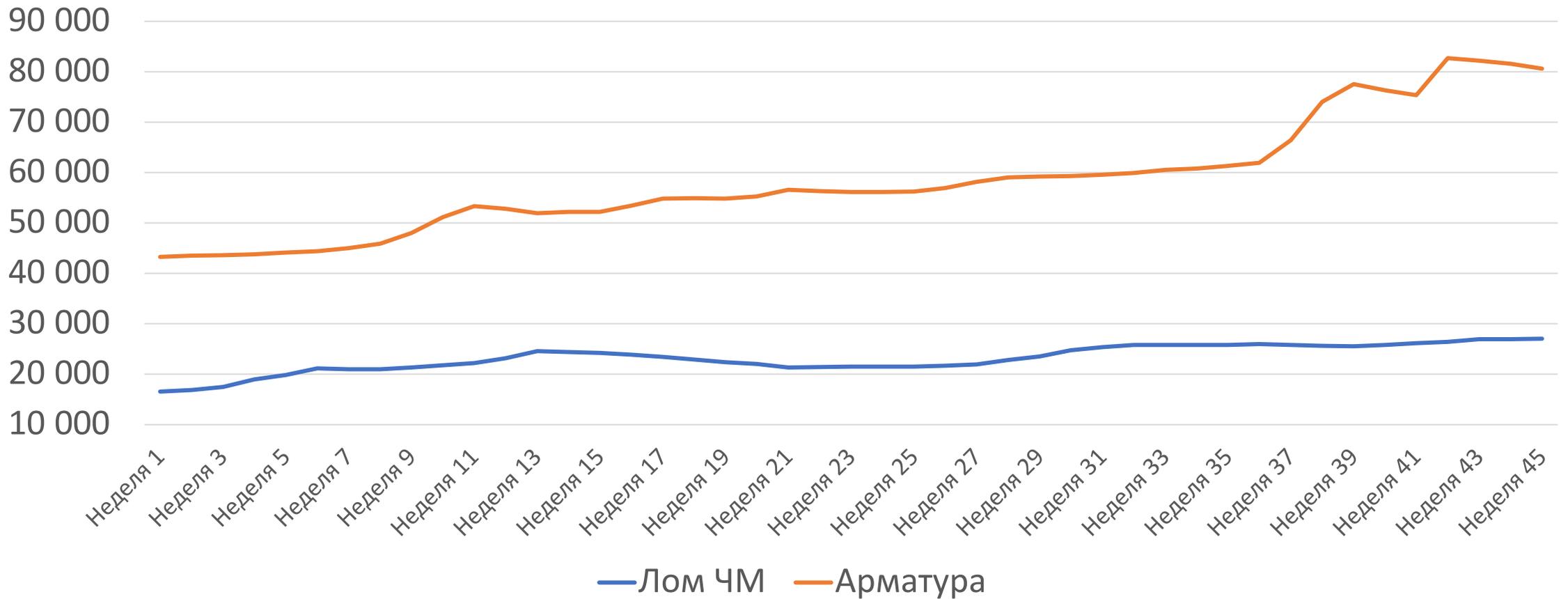


# Цены на арматуру в январе-ноябре 2023



# Цены на лом и арматуру в РФ

Россия



# Предложения Ассоциации

1. Не допустить ужесточения мер регулирования экспорта лома черных металлов относительно действующих в 2023 г. В рамках соблюдения принципа не ухудшения условий ведения предпринимательской деятельности, сохранить ставку экспортной пошлины 5%.
2. Увеличить размер тарифной квоты до **2 млн тонн на 12 месяцев 2024 г.**, в том числе **1 млн 200 тыс. тонн основной объем и 800 тыс. тонн дополнительный объем** для ломозаготовителей, заготавливающих металлические отходы на территориях Арктической зоны Российской Федерации. Учитывая необходимость развития территорий и удаления ранее накопленного ущерба экологии, в т.ч. в период действия заградительной пошлины на территориях субъектов Российской Федерации.
3. Кроме того, в целях создания экономических условий для заготовки трудноизвлекаемого лома в Арктической зоне Российской Федерации (Архангельской области, Республики Карелии, Мурманской области, Ямало-Ненецкого автономного округа, Ненецкого автономного округа, Чукотского автономного округа, Республики Саха (Якутии), Красноярского края) и существенно удаленных от конечных потребителей регионов (Калининградской области, Магаданской области, Сахалинской области, Камчатского края, Приморского края) предлагается предусмотреть дополнительные меры стимулирования ломозаготовителей из данных регионов, увеличив размер тарифной квоты и установив нулевую ставку вывозной пошлины при вывозе лома с указанных территорий.

# Динамика экспорта металлов по весу

-8%	Экспорт ЧМ
	Экспорт ГБЖ -
-18%	корректировка
-11%	Импорт ЧМ
-40%	Экспорт ИЧМ
7%	Импорт ИЧМ
-31%	Экспорт МиО
22%	Импорт МиО
-38%	Экспорт Транспорта
86%	Импорт Транспорта
	Экспорт
-25%	Инструменты
	Импорт
25%	Инструменты

-25% снижение экспорта металлов  
в 2022 относительно 2021



-8% снижение экспорта в 2023  
относительно 2022



+16% рост металлопотребления на  
внутреннем рынке (на 8 млн.т)



восстановление импорта  
оборудования



+86% резкий рост импорта  
транспорта



(оценка 12 мес. 2023 на основании данных январь-август)

# Динамика российского экспорта

2023 к 2022, по весу		
72 группа	-7,79%	черные металлы
7201	+5,26%	чугун
7202	-16,27%	ферросплавы
7203	-18,35%	ГБЖ
7204	+135,90%	Лом ЧМ
720421	-57,54%	Лом нержавеющей стали
7207	-7,35%	Заготовка
73 группа	-39,81%	Изделия из ЧМ
74 группа	-31,47%	Медь и изделия из нее
76 группа	7,99%	Алюминий
78 группа	-33,11%	Свинец

# Экспорт-импорт черных металлов в РФ, тыс.т (справочная информация, расчетная таблица)

	2013 г	2014 г	2015 г	2016 г	2017 г	2018 г	2019 г	2020 г	2021 г	2022	2023
Экспорт ЧМ	37333	39950	42284	42284	42509	46482	40803	40114	43668	31514	29060
Экспорт ГБЖ - корректировка	2423	2192	2207	2215	2867	3654	4275	3933	4014	3375	2756
Импорт ЧМ	6651	6322	2613	4577	6807	7149	7237	5237	7626	1030	915
Экспорт ИЧМ	2354	2418	2052	2082	2946	3355	2982	2908	2834	1071	645
Импорт ИЧМ	3108	2473	1622	1751	2232	2082	2653	1952	1980	1211	1301
Экспорт МиО (Машины и оборудование)	982	809	748	794	908	1013	1076	1045	1230	216	148
Импорт МиО (Машины и оборудование)	6758	5969	4125	4409	5450	5431	5482	5444	6662	3816	4639
Экспорт Транспорта	1219	1171	1290	875	1206	1380	1268	975	1399	88	55
Импорт Транспорта	5395	4355	2639	2735	3777	3662	4017	3359	4938	2021	3749
Экспорт Инструменты	15	13	10	11	13	16	16	16	19	4	3
Импорт Инструменты	163	145	111	109	124	132	135	143	156	158	197
Ферросплавы экспорт - корректировка	911	913	754	755	744	812	816	729	896	611	512
Ферросплавы импорт - корректировка	396	444	314	284	265	286	290	268	262	87	51
Чугун - экспорт - корректировка	4100	4359	5340	5125	4822	5774	4252	4185	3946	3483	3666
ИТОГО Импорт металлов в виде оборудования и тп	10815	9204	6056	6391	8227	8119	8470	7883	10334	5294	7539
ИТОГО Экспорт металлов в виде оборудования и тп	1933	1735	1779	1468	1854	2099	2061	1784	2313	273	183
Итого Экспорт ЧМ без ГБЖ и ферросплавов	33999	36845	39323	39314	38898	42016	35712	35452	38758	27528	25792
ИТОГО Импорт металлов без ГБЖ и ферросплавов	6255	5878	2299	4293	6542	6863	6947	4969	7364	943	864
Корректировка, Спецстали в оборудовании	1081	920	606	639	823	812	847	788	1033	529	754
Корректировка Спецстали в инструментах	82	73	56	55	62	66	68	72	78	79	99
<b>ИТОГО ЧМ экспорт минус импорт</b>	<b>18109</b>	<b>23443</b>	<b>33177</b>	<b>30429</b>	<b>26697</b>	<b>30406</b>	<b>22685</b>	<b>25339</b>	<b>24228</b>	<b>21423</b>	<b>16916</b>
<b>Содержание нержавеющей стали (минимум)</b>	<b>205</b>	<b>173</b>	<b>102</b>	<b>115</b>	<b>148</b>	<b>141</b>	<b>150</b>	<b>144</b>	<b>186</b>	<b>122</b>	<b>175</b>

# Металлофонд черных металлов и ломообразование

Ломообразование ЧМ в 2023 превышает 50 млн.т/год

	2013 г	2014 г	2015 г	2016 г	2017 г	2018 г	2019 г	2020 г	2021 г	2022 г	2023 г
производство, млн.т	68,9	70,7	70,9	70,8	71,3	71,7	71,6	73,6	76,8	71,5	75,2
нетто-экспорт, млн.т	18,1	23,4	33,2	30,4	26,7	30,4	22,7	25,3	24,2	21,4	16,9
потребление, млн.т	50,8	47,3	37,7	40,4	44,6	41,3	48,9	48,3	52,6	50,1	58,3
безвозвратные потери металлофонда от коррозии и истирания, 1,7%	0,0	26,8	27,1	27,3	27,5	27,8	28,1	28,4	28,8	29,2	29,5
металлофонд	1576	1596,5	1607,0	1620,1	1637,2	1650,6	1671,5	1691,3	1715,1	1736,1	1764,9
Ломообразование, млн.т, 0,285% в год	45	45	46	46	47	47	48	48	49	49	50

*Потребление, экспорт и импорт рассчитаны с учетом как прямого экспорта-импорта в виде металлов, так и в виде машин и оборудования, транспорта и тп.*

# Металлофонд нержавеющей стали в РФ, тыс.т (справочная информация)

	2013 г	2014 г	2015 г	2016 г	2017 г	2018 г	2019 г	2020 г	2021 г	2022 г	2023 г
Потребление нержавеющей стали в импортном оборудовании	205	173	102	115	148	141	150	144	186	122	175
Видимое потребление нержавеющей стали	356	319	302	385	413	436	464	573	593	484	580
Потребление в импортной столовой посуде	28	26	19	25	24	27	27	36	32	34	37
Экспорт лома нержавеющей стали	0	0	48	58	79	85	87	108	135	45	19
Прирост металлофонда, минимальное нержавеющей стали	592	520	373	467	507	519	554	644	678	595	773
Металлофонд	10753	11176	11449	11813	12213	12622	13063	13589	14145	14613	15239
Потери от коррозии и истирания 0,9%	97	101	103	106	110	114	118	122	127	132	137
Металлофонд итоговый	10656	11076	11346	11706	12103	12509	12945	13467	14018	14481	15102
Ломообразование 3,8%	405	421	431	445	460	475	492	512	533	550	574

**Баланс российского рынка нержавеющей стали, тыс.т (данные Ассоциации НСРО РУСЛОМ.КОМ),  
2023 – оценка, исходя из данных январь-август 2023**

Год	2013 г	2018 г	2019 г	2020 г	2021 г	2022 г	2023 г
<b>НЕРЖАВЕЮЩАЯ СТАЛЬ</b>							
Производство нержавеющей стали	180	191	199	204	214	150	168
Экспорт нержавеющей стали	26	16	17	22	17	10	8
Импорт нержавеющей стали	253	390	367	413	473	290	377
Видимое потребление нержавеющей стали	384	436	464	573	664	544	645
Корректировка "двойного счета" (импортные п/ф и тп)	28	72	68	69	71	60	65
Потребление нержавеющей стали	356	364	395	504	593	484	580
<b>ЛОМ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ</b>							
Импорт лома нержавеющей стали	0	2,5	1,4	1,2	1,9	1	0,9
Экспорт лома нержавеющей стали	58	113	112	131	136	35	19
Потребление лома нержавеющей стали	167	131	144	149	157	109	122
Образование лома нержавеющей стали	405	475	492	512	533	550	574
Профицит лома, превышение ломообразования над потреблением	238	345	348	363	376	441	452
<b>МЕТАЛЛОФОНД</b>							
Прирост металлофонда нержавеющей стали	592	519	554	644	678	595	773
Металлофонд нержавеющей стали (с корректировкой на потерю 0,9% на коррозию в агрессивных средах и истирание)	10656	12509	12945	13467	14018	14481	15102

# Экспорт-импорт свинца

## ЭКСПОРТ

	2023 г	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	ИТОГО 8 мес 2023		12 мес 2022
78	кг	964 775	1 479 103	1 087 456	1 591 642	2 186 268	1 314 633	1 895 425	1 752 479	12 271 780	кг	27 796 701
	\$	2 025 863	2 936 891	2 231 289	3 133 675	4 071 277	2 356 632	3 830 978	3 494 492	24 081 098	\$	64 564 596

## ИМПОРТ

	2023 г	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	ИТОГО 8 мес 2023		12 мес 2022
78	кг	49 278	426 564	8 788	5 225	41 142	639 507	15 837	51 309	1 237 650	кг	223 829
	\$	275 057	5 214 004	109 688	33 163	563 820	7 791 569	176 028	259 608	14 422 937	\$	1 242 799

Сценарий	Год	Факт				Прогноз		
		2019 год	2020 год	2021 год	2022 год	2023 год	2024 год	2025 год
Базовый	Ломообразование	242	245	248	248	248	250	255
	Ломообразование в виде аккумуляторов, кабелей	301	306	310	310	310	313	319
	Ломозаготовка лома свинца	202	193	227	131	146	152	161
	Потребление лома свинца	120	98	99	99	101	104	105
	Экспорт в виде сплавов	82	95	128	32	49	51	59
	Импорт	4	5	9	0	2	3	3
Консервативный	Ломообразование	242	245	248	248	243	240	240
	Ломообразование в виде аккумуляторов, кабелей	301	306	310	310	304	300	300
	Ломозаготовка лома свинца	202	193	227	131	140	132	138
	Потребление лома свинца	120	98	99	99	95	78	82
	Экспорт в виде сплавов	82	95	128	32	45	55	58
	Импорт	4	5	9	0	0	1	2



# Рынок лома свинца в РФ, тыс.т

Сценарий	Год	Факт				Прогноз			
		2019 год	2020 год	2021 год	2022 год	2023 год	2024 год	2025 год	2030 год
Базовый	Ломообразование	242	245	248	248	248	250	255	260
	Ломообразование в виде аккумуляторов, кабелей	301	306	310	310	310	313	319	350
	Ломозаготовка лома свинца	198	188	218	131	160	177	161	216
	Потребление лома свинца	120	98	99	99	140	145	145	150
	Экспорт в виде сплавов	82	95	128	32	22	35	40	50
	Импорт	4	5	9	0	2	3	3	5
Консервативный	Ломообразование	242	245	248	248	243	240	240	235
	Ломообразование в виде аккумуляторов, кабелей	301	306	310	310	304	300	300	294
	Ломозаготовка лома свинца	202	193	227	131	140	132	138	169
	Потребление лома свинца	120	98	99	99	115	120	122	130
	Экспорт в виде сплавов	82	95	128	32	19	30	35	40
	Импорт	4	5	9	0	0	1	2	2



Виктор Викторович Ковшевный,  
директор Ассоциации НСРО РУСЛОМ.COM

 + 7 (903) 720-74-02

 Victor Kovshevny

 @kovshevny

 @ViktorKovshevny

 @kovshevnyi



# Жизненный цикл металлов

